

Stéphane F. - Né en 1975
90110 Rougemont-le-chateau
17 ans d'expérience
Réf : 2108121034

Conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Bâtiment.

Formations

1995 : Bac +2 à Institut Universitaire de Technologie sur Belfort
D.U.T. Génie Mécanique et Productique

1993 : Bac à Lycée Technique Jules Viette sur Montbéliard
Bac Série E

Expériences professionnelles

2008 - 2014 :

Gérant fondateur chez Entreprise Belsol sur Etueffont

- Marché de l'efficacité énergétique.
- Management de projets photovoltaïques jusqu'à 100kWc
- Prospection, déploiement et suivi commercial
- Secteurs : particuliers, industries, collectivités...
- CA en responsabilité : 400k€ moyen annuel.
- Réalisation référence : Toiture photovoltaïque de l'Eglise de Manspach(68).

2000 - 2008 :

Chargé de projet chez Assystem France sur Bart

- Industrie Automobile
- Management et pilotage d'une équipe projet
- Conception et industrialisation
- Suivi des affaires de prestation de service (réponse aux consultations, offres techniques et économiques, analyses de rentabilité, suivi de la facturation, rédaction des PV de livraison...)

1997 - 2000 :

Chargé de projet chez Psa sur Sochaux

- Industrie Automobile
- Suivi du développement et de l'industrialisation de pièces mécaniques

1997 - 1997 :

Pilote Bureautique chez Ingedia Facilitateur sur Belfort

- Gestionnaire de parc informatique : assistance utilisateurs, formation, installation, dépannage

1995 - 1995 :

Technicien chez Bureau D'étude Technicrea sur Belfort

- Etudes sur alternateurs de petites et moyennes puissances, dessin sur planche

1993 - 1994 :

Gestionnaire de rayon VRP chez Société La Brosse Et Dupont sur Paris

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, CATIA, SketchUp

Atouts et compétences

Commercial : Asseoir un relationnel client de qualité dans la gestion des portefeuilles existants. Gérer un portefeuille de clients Haut de gamme, Architectes, Elus, Industriels... Prospector de nouveaux clients.

Management : Manager des projets à moyen et long terme. Animer des réunions. Diriger et animer une équipe de techniciens. Recruter. Négocier des contrats complexes.

Gestion : Suivre les résultats individuels et collectifs. Garantir la réglementation. Réaliser des reportings. Evaluer les besoins en ressources humaines et matériels. Achats, assurances et financements des PME. Très bonne connaissance des marchés publics.

Techniques : Enveloppe du bâtiment : bardage, isolation, couverture, zinguerie...

Bonne connaissance de la RT2012, de ses impératifs et des matériaux. Expert en dimensionnement et réalisation d'installations solaires photovoltaïques

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Informatique, Internet, Musique

Sport : VTT et Snowboard