

Jérémie G. - Né en 1980
91150 Morigny-champigny
8 ans d'expérience
Réf : 2108181005

Directeur des travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2007 : Bac +2 à ITIS Formation sur Évry
Niveau BTS Management des unités commerciales

2004 : Bac à Lycée Renée Cassin sur Arpajon
Bac STT (éq. STG)

2001 : BEP à IFFA Faculté des métiers sur Évry
BEP Vente

Expériences professionnelles

2009 à ce jour :

Directeur des travaux chez Screnov

Rénovation de biens immobiliers en second oeuvre Courcouronnes

Création, puis organisation de la structure spécialisée dans la pose de plafonds en toile tendue et revêtements en composite CA : 960 k€ /an entre 2010 et 2012

Organisation administrative et budgétaire de la structure : suivi de la comptabilité, des devis, des commandes matériel, de la facturation et des relances clients

Développement du portefeuille clients grands comptes, PME et particuliers : définition des outils de prospection et de communication, négociations commerciales, fidélisation de trois grands comptes et obtention d'un appel d'offre : SNCF et collectivités de Rouen

Recrutement, formation et encadrement jusqu'à 8 salariés. Suivi des relations avec les partenaires, cabinet d'architecte, fournisseurs, agences d'intérim

Pilotage des chantiers courants et grands comptes dont la réalisation de l'acoustique du hall de la gare de Rouen et de la rénovation des bijouteries TrésOr

Étude technique des projets : définition des moyens, des coûts, des contraintes et des délais. Sélection des matériaux et élaboration des plannings d'exécution selon les cahiers des charges

Coordination des chantiers : encadrement sur le terrain de tous les corps de métier, contrôle de l'avancement des travaux, de la rentabilité du projet et des délais d'exécution

2008 - 2008 :

Aide conducteur de travaux chez Ecr Construction Et Rénovation sur Saint-maur-des-fossés

Co-responsable de deux grands chantiers à hauteur de 600 k€

Étude technique : évaluation et définition des besoins techniques et humains dans une recherche de rentabilité des opérations et d'anticipation des contraintes, suivi des approvisionnements des matériaux

Appui à la coordination des ouvriers sur le terrain et suivi des relations avec le bureau d'étude

Traitement des devis et contrôle des opérations de financement. Rédaction des comptes rendus d'avancement des chantiers

2007 - 2008 :

Commercial associé chez Rollingbox Agence De Communication sur Morigny-champigny

Commercialisation de plans de communication et de marketing auprès des PME CA généré : x3 la 2ème année
Prospection terrain et par phoning : analyse des besoins clients, négociation des tarifs et des délais. Rédaction des contrats commerciaux

Élaboration et suivi des opérations de communication : organisation des street marketing, suivi de la réalisation et de la diffusion des supports de communication et publicitaires : affichages, dépliants, catalogues, flyers

Suivi de la comptabilité : devis, factures. Gestion du budget : trésorerie, rapprochement bancaire, plan prévisionnel

2007 - 2007 :

Agent de recouvrement chez Sofinco Crédit à La Consommation sur Évry

Gestion d'un portefeuille de clients litigieux issus des partenaires de la grande distribution

Analyse de la situation bancaire et sociale des clients, négociation de solutions de recouvrement, suivi des étalements des dettes

1999 - 2001 :

Vendeur chez Dégriff Jean Prêt-à-porter sur Les Ulis

Conseil clientèle et réalisation de ventes en magasin : mise en valeur des produits de la marque franchisée, suivi des stocks et des approvisionnements

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, EBP, Ciel

Atouts et compétences

Professionnel du bâtiment second oeuvre et gros oeuvre, à la fois manager, gestionnaire et commercial 8 ans d'expérience Maîtrisant parfaitement les techniques d'analyse d'un projet, la négociation commerciale, le traitement des appels d'offres, le développement d'un portefeuille B2B et B2C, la supervision d'un chantier Homme de terrain apprécié pour son professionnalisme, son écoute et sa rigueur, fin négociateur suscitant la confiance et l'adhésion, très réactif à l'évolution des matériaux de construction et des techniques de l'ingénieur, je souhaite à présent, au terme d'une expérience accomplie dans la direction d'une structure, superviser des chantiers, développer un portefeuille clients et promouvoir des solutions d'aménagement innovantes

Permis

Permis B