

Marc H. - Né en 1982
75016 Paris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2108290857

Manager m&a

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2007 : Bac +5 à ESA sur Beyrouth, Liban
Master en Management

2007 : Bac +5 à ESCP-EAP
Master en Management

2005 : Bac +5 à Université Saint-Joseph sur Beyrouth, Liban
Master en Droit privé des affaires

2000 : Bac, Liban
Baccalauréat Général Série S, mention Très bien

Expériences professionnelles

06/2017 à ce jour :

DG/DAF Europe, Directeur Stratégie, Fusions Acquisitions et Marketing Groupe, membre du Comex (Gpe sous LBO) chez Etanco sur Le Pecq

- Croissance externe (5 acquisitions en France et en Europe : +30% Résultat d'exploitation depuis 2017)
- Etats financiers, Reporting Corporate, élaboration du plan stratégique, Management des équipes
- Directeur Général Benelux et Allemagne (40 salariés, 20m€ de CA)
- Responsable partenariats stratégiques en France et en Europe

12/2013 - 04/2017 :

Chef de Cabinet de la Directrice Générale, Directeur Fusions Acquisitions Groupe, membre du Comex chez Cma Cgm sur Marseille

- Pilotage de dossiers divers (M&A, investissements divers, partenariats)
- Gestion de sujets et projets directement liés à l'actionnaire
- Gestion des plans stratégiques (communication, optimisation, résultats trimestriels et relations investisseurs)

06/2011 - 11/2013 :

Manager M&A, Transaction & Commercial Advisory chez Ernst & Young sur Paris

- Due diligences financières relatives à des acquisitions, des cessions et des opérations de refinancement
- Développement commercial et gestion des appels d'offres
- Recrutement, formation et gestion des carrières des collaborateurs

09/2007 - 06/2011 :

Senior Associate M&A, Transaction Advisory chez Deloitte sur Paris

- Due diligences financières relatives à des acquisitions, des cessions et des opérations de refinancement

- Analyse des performances historiques et futures, y compris l'examen des principaux indicateurs de rentabilité et de croissance et détermination de la rentabilité
- Formation et coaching des équipes, forte implication dans la vie du cabinet (recrutements, évènements)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Due diligences financières relatives à des acquisitions, des cessions et des opérations de refinancement
- Développement commercial et gestion des appels d'offres
- Recrutement, formation et gestion des carrières des collaborateurs
- Analyse des performances historiques et futures, y compris l'examen des principaux indicateurs de rentabilité et de croissance et détermination de la rentabilité
- Formation et coaching des équipes, forte implication dans la vie du cabinet (recrutements, évènements)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Tennis, Squash, voile, voyages