

**Abderahim B.** - Né en Juillet 1988  
**78420 Carrières-sur-seine**  
**7 ans d'expérience**  
**Réf : 2109011704**

## Diagnosticteur immobilier / commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2021** : certificat à DEKRA Certification  
CERTIFICAT DE COMPETENCE DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIER CERTIFIE

**2011** : certificat à ESUP sur Maisons-laffitte  
BTS NEGOCIATIONS ET RELATION CLIENTS (en alternance)

**2009** : Bac +1 à Université Paris X sur Nanterre  
1er ANNEE DE LICENCE ADMINISTRATION ECONOMIQUE ET SOCIALE (validée)

**2008** : Bac +1 à Lycée Poquelin sur Saint Germain-en-laye  
BAC STG OPTION MERCATIQUE

### Expériences professionnelles

---

**09/2017 - 09/2018** :  
CONSEILLER DE VENTE & APPROVISIONNEUR chez Selecta sur Paris

- Faire de la prospection
- Gérer et faire le suivi des stocks
- Gérer le suivi des commandes
- Approvisionner les machines à café et les distributeurs de confiseries
- Gérer les opérations d'encaissement et comptabilisation des recettes

**07/2015 - 09/2017** :  
CEO & FONDATEUR - FOOD TRUCK LE QUARTIER GOURMAND chez Le Quartier Gourmand

- Etude de marché et business plan
- Création d'entreprise
- Gestion administrative et comptable
- Gestion de la logistique et de l'approvisionnement en produits
- Prospection auprès de professionnels et particuliers pour les évènements
- Préparation des plats
- Développer la communication et fidéliser la clientèle

**10/2014 - 06/2015** :  
CHARGE DE CLIENTELE chez Europcar sur Paris

- Accueillir et conseiller les clients
- Vendre les services liés à la location de véhicules (tourisme et utilitaires)
- Mettre en oeuvre la politique commerciale et marketing de l'entreprise
- Faire des démonstrations techniques aux clients
- Gérer les opérations d'encaissement et comptabilisation des recettes

**05/2013 - 09/2014 :**

CEO & FONDATEUR ET GERANT NON SALARIE CENTRE DE BEAUTE ESTHETIQUE chez Minceur Brege sur Carrières-sur-seine

- Création d'entreprise
- Recruter et gérer une équipe de 3 personnes et gérer le planning
- Mise en place d'actions commerciales et de partenariats (ex : Groupon)
- Gérer les stocks

**09/2011 - 09/2012 :**

MANAGER COMMERCIAL B TO B chez Him Traiteur Evenementiel sur Paris

**09/2010 - 09/2011 :**

COMMERCIAL B TO C chez Agence Huis Clos sur Houilles

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIER

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport : boxe thaïlandaise en équipe professionnelle, fitness, football.

Voyages : Thaïlande, Vietnam, Cambodge, Brésil, Australie, Afrique du Sud, Nouvelle-Zélande, Cuba...