

David B. - Né en 1986
77000 Lognes
3 ans d'expérience
Réf : 2109150827

Mandataire immobilier / responsable vente

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

Formations

2010 : CAP à Moulin fondu sur Noisy-le-sec
CAP / BEP en Vente action marchande

2004 : Bac sur Paris
Niveau bac en Commerce

Expériences professionnelles

12/2018 à ce jour :

Chef de magasin chez Sunshine Compagnie/ Destock Jeans sur Chennevières-sur-marne
Prise en charge d'une équipe de 3 vendeur et deux Apprentie Faire le Tableau des présence Faire le Planning mensuel Dépôt de caisse Encaissement Contrôle plus mise en rayon des marchandise Gestion du classement des facture

01/2018 - 09/2018 :

Mandataire immobilier indépendant chez I@d France
* Prospection téléphonique* Prospection terrain* Prise de rendez-vous estimation* Prise de mandat de vente*
Mise en ligne de l'annonce immobilière* Gestion de l'annonce* Gestion des visite / rapport de visite* Gestion de la vente

08/2017 - 08/2018 :

Animateur pour enfant en colonie de vacance
• Prise en charge de l'activité badminton• Prise en charge de la tranche d'âge 11/113 et 7/10

11/2016 - 01/2017 :

Manutentionnaire / préparateur de commande chez Geodis
Mission de nuit pour Geodis: réception des marchandises, contrôle des marchandises,rangement, préparation de tournée* Utilisation d'un transpalette électrique

06/2010 - 11/2016 :

Responsable du point de vente chez Sas Présage sur Meslay-du-maine
* Aide au développement de la marque Inaccessible homme* Aide à la création de la collection (choix des tissu, des coupes, des accessoires)* Gestion du point de vente: entretien, réassort, encaissement, accueil et conseils de la clientèles, fidélisation de la clientèle, gestion des stock, réception de marchandise plus contrôle* Aide à la gestion du site internet marchand (shooting photo, choix des articles mis en vente)

2008 - 2010 :

Démonstrateur chez Longchamp

Rimowa, Tumi (marque de bagagerie)• Gestion des corners de vente au Bon Marché Longchamp, Rimowa, Tumi• Entretien de la surface de vente, réassort, prise en charge de la clientèle, merchandising des corners en collaboration avec les responsables visuel du Bon Marché• Vente et encaissement

2004 - 2008 :

Prise en charge de cour collectif pôle loisir chez Racing Tennis Club De Noisy Le Grand sur Noisy Le Grand (mini-tennis, école de tennis, club junior, cours adulte)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection téléphonique* Prospection terrain* Prise de rendez-vous estimation* Prise de mandat de vente* Mise en ligne de l'annonce immobilière* Gestion de l'annonce* Gestion des visites / rapport de visite* Gestion de la vente

Tenue de la caisse

Négociation de contrats

Service à la clientèle

Inventaire

Permis

Permis B