

David B. - Né en 1986
77000 Lognes
3 ans d'expérience
Réf : 2109150827

Mandataire immobilier / responsable vente

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

Formations

2010 : CAP à Moulin fondu sur Noisy-le-sec
CAP / BEP en Vente action marchande

2004 : Bac sur Paris
Niveau bac en Commerce

Expériences professionnelles

12/2018 à ce jour :

Chef de magasin chez Sunshine Compagnie/ Destock Jeans sur Chennevières-sur-marne
Prise en charge d'une équipe de 3 vendeur et deux Apprentie Faire le Tableau des présence Faire le Planning mensuel Dépôt de caisse Encaissement Contrôle plus mise en rayon des marchandise Gestion du classement des facture

01/2018 - 09/2018 :

Mandataire immobilier indépendant chez I@d France
* Prospection téléphonique* Prospection terrain* Prise de rendez-vous estimation* Prise de mandat de vente* Mise en ligne de l'annonce immobilière* Gestion de l'annonce* Gestion des visite / rapport de visite* Gestion de la vente

08/2017 - 08/2018 :

Animateur pour enfant en colonie de vacance
• Prise en charge de l'activité badminton• Prise en charge de la tranche d'âge 11/113 et 7/10

11/2016 - 01/2017 :

Manutentionnaire / préparateur de commande chez Geodis
Mission de nuit pour Geodis: réception des marchandises, contrôle des marchandises,rangement, préparation de tournée* Utilisation d'un transpalette électrique

06/2010 - 11/2016 :

Responsable du point de vente chez Sas Présage sur Meslay-du-maine
* Aide au développement de la marque Inaccessible homme* Aide à la création de la collection (choix des tissu, des coupes, des accessoires)* Gestion du point de vente: entretien, réassort, encaissement, accueil et conseils de la clientèles, fidélisation de la clientèle, gestion des stock, réception de marchandise plus contrôle* Aide à la gestion du site internet marchand (shooting photo, choix des articles mis en vente)

2008 - 2010 :

Démonstrateur chez Longchamp

Rimowa, Tumi (marque de bagagerie)* Gestion des corners de vente au Bon Marché Longchamp, Rimowa, Tumi* Entretien de la surface de vente, réassort, prise en charge de la clientèle, merchandising des corners en collaboration avec les responsables visuel du Bon Marché* Vente et encaissement

2004 - 2008 :

Prise en charge de cour collectif pôle loisir chez Racing Tennis Club De Noisy Le Grand sur Noisy Le Grand (mini-tennis, école de tennis, club junior, cours adulte)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection téléphonique* Prospection terrain* Prise de rendez-vous estimation* Prise de mandat de vente* Mise en ligne de l'annonce immobilière* Gestion de l'annonce* Gestion des visites / rapport de visite* Gestion de la vente

Tenue de la caisse

Négociation de contrats

Service à la clientèle

Inventaire

Permis

Permis B