

Tristan L. - Né en 1980
33380 Mios
16 ans d'expérience
Réf : 2109160959

Responsable technique bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Bâtiment.

Formations

2002 : Bac +2
BTS Action Commerciale en Alternance

Expériences professionnelles

03/2007 à ce jour :

Artisan du bâtiment - Auto-Entrepreneur chez Levraut Tristan

- Gestion de chantiers importants en coordonnant l'intervention des différents corps d'état.
- Acquisition de compétences en ingénierie du bâtiment (utilisation de logiciel d'architecture, échange avec des architectes, des bureaux d'études)
- Acquisition de compétences commerciales (demande de devis, analyse, estimation des travaux, négociation avec les fournisseurs, acheminement des matériaux)
- Acquisition de compétences techniques (réalisation d'installations électriques, d'installations de plomberie, pose des menuiseries, travaux de maçonnerie, pose d'une couverture, travaux de peinture, pose revêtements de sols) et échanges de connaissances avec d'autres artisans et entreprises spécialisées.
- Encadrement d'artisans ou d'entreprises spécialisés
- Réalisation des devis pour des clients suite à des sinistres ou en amélioration de l'habitat.
- Réhabilitation complète d'une grange en maison d'habitation, d'une maison en locaux professionnels

2005 - 2007 :

Agent commercial chez Bassin Arcachon Consultant - Materson Engineering

- Montage dossiers de prêts immobiliers (Évaluation des besoins, du projet, des risques, des motivations des prospects et clients)
- Restructuration de prêts / Restructuration de dettes (Écoute des clients et mise en place d'une solution adaptée et pérenne)
- Montage financier lors d'une cession d'entreprise (Rencontre avec des avocats, notaires, juristes, commissaires aux comptes pour rassembler les documents nécessaires à l'opération).

2002 - 2005 :

Conseiller Patrimonial - Conseiller en assurances chez Agf Assurfinance (allianz) - Cabinet D'assurance Bru (allianz)

- Conseil en gestion de patrimoine (Analyse du patrimoine d'un particulier et remise d'un rapport patrimonial rigoureux de façon à proposer une solution adaptée aux besoins)
- Vente de produits d'épargne, placements financiers, produits de défiscalisation, assurances
- Souscription de contrats d'assurance MRH, Véhicules, GAV, Santé, Professionnelle

1998 à ce jour :

Bailleur Privé

Patrimoine Immobilier Familiale de 12 logements
- Gestion de l'entretien au quotidien
- Mise en place des projets de réhabilitation
- Suivi de l'exécution des travaux de remise en état

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Maîtrise d'ouvrage, Conduite de chantier, Economie de la construction

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Pratique du golf, VTT, judo (ceinture noire 1er dan), Football américain pratiqués pendant 4 ans
- Vie associative (membre de la Table Ronde Française depuis 13 ans et président en 2010 et 2011)