

**Ludovic A.** - Né en Février 1979  
**13170 Les Pennes-mirabeau**  
**13 ans d'expérience**  
**Réf : 2109290905**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1999** : Bac Pro à CFA d'Aix-en-Provence  
Baccalauréat Professionnel de Techniverrier

**1997** : CAP à CFA d'Aix-en-Provence  
CAP/BEP de Techniverrier

### Expériences professionnelles

---

**2010 à ce jour :**

Commercial chez Thermoclim

Développement de la clientèle (apporteur d'affaires) pour le lot menuiserie extérieure.

Conducteur de travaux : encadrement des équipes sous-traitantes, responsabilité des chantiers et de l'organisation des équipes pour divers clients

**2007 - 2010 :**

Commercial chez Secomat Ingénierie

Surveillance de la construction d'une salle de contrôle

Vérification / conformité par plan

Surveillance de la qualité et sécurité du travail

**2000 - 2006 :**

Gerant chez Etablissement Grossiot sur Gémenos

- Gérance d'une entreprise avec 15 salariés : planning des commerciaux, prise de RDV, planning aux ateliers de fabrication, prise de commande..... Contrats d'entretien auprès des ASSEDIC et des SMC (Banque) de toute la région PACA + Gestion des chantiers, du personnel, chiffrage des chantiers

- Représentant de la société à différents salons Exposition du confort et de l'habitat - attiré la clientèle, les écouter et les conseiller au mieux sur leurs besoins. Ventes/Commandes faites directement sur place. Relance téléphonique aux clients (devis non réalisés).

- Etablissement des devis, commandes, des factures, des situations des travaux

- Poseur sur chantier et aide dans les ateliers de fabrication

**1994 - 1997 :**

Stage chez Rodriguez Entreprise sur Marseille

Apprentissage de poseur de menuiseries alu & pvc et de techniverrier

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Stratégie industrielle : Développement des relations avec des entreprises et des constructeurs dans le cadre de marchés de type Conception Réalisation + Développement des activités à l'international
- Management des hommes : Reconstruction du service, motivation, cohésion de nouvelles équipes autour d'objectifs définis - Gestions d'effectifs / embauches / Licenciement
- Gestion de grands projets d'investissement : Réalisation, maintenance
- Marketing - commercial : Etudes de marché, prospection, négociations

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Entraîneur d'une équipe de football