

Fabrice G. - Né en 1974
91390 Morsang-sur-orge
27 ans d'expérience
Réf : 2110160926

Charge d'affaires grands comptes / senior account manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

1994 : Bac +2 à ALLENDE sur Caen
BTS ACTION COMMERCIALES ET MARKETING

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :

CHARGE D'AFFAIRES GRANDS COMPTES chez Cromology Zolpan sur Rosny
Expertise technique des solutions d'enveloppe du bâtiment (ITE SEL)
Développement mix-produits du groupe (marges, turnovers)
Prescription de projets (Paris JO 24, Grand Paris, WOODEUM)
Chiffres affaires 2021 4M€ Vs 2,5M€ 2020
clients suivis DAS RAVALEMENT(#2 national), ARES, groupe AKORIS

2009 - 2019 :

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL EXPERT chez Ppg Industries Seigneurie sur Paris
Comptes clés régionaux (entreprises générales, façadiers, soliers)
Objectif 2019 1.8 M€ (réalisé en 2018 1.55 M€)
Expertise technique, référent accompagnant des nouveaux collaborateurs Suivi et développement des activités résines & peintures de sols Gamme FREITAG + 28% sur 2018

2008 - 2009 :

ATTACHE COMMERCIAL chez Theolaur (papyrus) sur Ivry/seine
Distribution solutions peintures et négoce connexes
Chiffres d'affaires 500k€

2005 - 2008 :

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL SENIOR chez Gantois Industries sur Paris
Lancement de la branche architecturale sur PARIS
Prospection, accompagnement technique, fidélisation

2001 - 2005 :

ATTACHE COMMERCIAL SEDENTAIRE chez Descours & Cabaud sur Bonneuil/marne
Prises de commandes, devis, travail en binôme avec les commerciaux

1997 - 2001 :

ATTACHE COMMERCIAL SEDENTAIRE chez Arcelor sur Athis Mons

prises de commandes, devis, relances de la base clients
Travail en binôme avec les commerciaux itinérants

1994 - 1997 :

RESPONSABLE DE POINT DE VENTE chez Chaussures Andre sur Paris & Marseille

Management des équipes de ventes B2C (ventes conseils)

Gestion des stocks, merchandising, tenues de caisses

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Ventes de solutions et produits industriels techniques

Business follower

Goût du challenge et du Résultat

Gestion de clients

Grands Comptes

Permis

Permis B