

Audrey V. - Née en 1990
93000 Noisy-le-grand
4 ans d'expérience
Réf : 2110180956

Conseillère commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2011 : Bac +3 à IUT Marne La Vallée sur Champs Sur Marne
Licence professionnelle Conseiller Commercial en Maison Individuelle

2010 : Bac +3 à IUT Marne La Vallée sur Champs Sur Marne
Licence professionnelle Conducteur de Travaux en Maison individuelle

2009 : Bac +2 à IUT Robert SCHUMAN sur Illkirch-graffenstaden
DUT Génie Civil

2007 : Bac à Lycée Théodore DECK sur Guebwiller
BACCALAUREAT Science et Technique de l'Ingénieur - Génie Mécanique Option A

Expériences professionnelles

07/2011 à ce jour :

Conseillère Commerciale chez Les Maisons D'aujourd'hui sur Pontault Combault

- Prospection client, foncière et financière,
- Rendez vous client et suivi de dossier,
- Elaboration et suivi du dossier de vente,
- Constitution du permis de construire,
- Compréhension et analyse des règles d'urbanisme

2010 - 2011 :

Conseillère Commerciale chez Les Maisons Clairval sur Villemoisson / Orge

- Recherche et visite terrain,
- Rendez vous client,
- Création et suivi de dossier,
- Relance et prise de rendez-vous

2009 - 2010 :

Conducteur de travaux chez Sté Hvi, Maître D'oeuvre Maison Individuelle sur Ezy Sur Eure

- Conduite de travaux, suivis de chantier,
- Rendez vous clientèles,
- Réunion de chantier,
- Gestion du planning

2009 - 2009 :

Assistante d'antenne emploi chez Cabinet Horemis sur Mulhouse

- Accueil des adhérents,
- Montage des dossiers individuels,
- Elaboration des CV et des lettres de motivation,
- Gestion du planning des consultants,
- Recherche d'offres d'emplois valables (contact direct avec les employeurs).

2006 - 2008 :

Assistante administrative chez Sté Cical sur Mulhouse

- Création de nouveaux dossiers clients,
- Classement des plans techniques et archives des dossiers,
- Création base de données cartes de visites,
- Standard

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Allplan, AutoCAD, SolidWorks

Atouts et compétences

- Prospection client
- Rendez vous client et suivi de dossier,
- Elaboration et suivi du dossier de vente,
- Recherche et visite terrain,
- Rendez vous client,
- Relance et prise de rendez-vous

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Lecture, cinéma,
Voyages, équitation.