

Amine Y. - Né en Août 1989
75015 Paris
1 an d'expérience
Réf : 2110200907

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Bac +4 à Université Paris VIII

Master 1 Conseil en Organisation et Management du Changement -

Modules : Management stratégique - Communication - Recueil et analyse de données

2012 : Bac +3 à HEC Alger sur Alger, Algerie

Licence en Management à l'Ecole des Hautes Etudes Commerciales

2008 : Bac, Algerie

Baccalauréat Economie et Gestion

Expériences professionnelles

05/2013 à ce jour :

Dispatcheur de livreur chez Ecolotrans

- Coordination d'une équipe de 5 livreurs
- Dispatching des livreurs en fonction des livraisons disponibles
- Enregistrement informatique des commandes
- Echange téléphonique avec le client
- Supervision des véhicules et leur maintenance

05/2013 - 07/2013 :

Attaché commercial chez 3w Academy

- Suivi commercial des prospects (futurs étudiants)
- Création de fichiers de prospects
- Phoning et mailing
- Relation école & entreprise
- Community manager (Facebook et Viadéo)

02/2013 - 04/2013 :

Assistant qualité méthode et processus chez Ecolotrans

- Formalisation du processus global de gestion, du besoin du client et décrire le système de management.
- Organisation et réalisation d'un audit interne pour identifier les potentiels dysfonctionnements des chantiers et proposer un plan d'amélioration

09/2012 - 04/2013 :

Chauffeur livreur chez Ecolotrans

- Enlèvement et livraison des colis alimentaires
- Assurer le compte rendu journalier

05/2012 - 08/2012 :

Chef de projet junior chez Bluecorp - 1ère Agence Marketing Indépendante, Algerie

- Recrutement, formation et suivi d'une équipe de 5 à 25 collaborateurs selon l'événement.
- Reporting quotidien pendant les événements.
- Prospection et négociation des lieux d'animation. Clients : La Vache Qui Rit - Pik&Croq - Kiri-Fairtrade

02/2012 - 05/2012 :

Assistant approvisionnement chez Sonatrach - 10 ème Groupe Pétrolier Au Niveau Mondial

- Traitement et enregistrement des demandes de la direction approvisionnement et transport.
- Participation à la rédaction des appels d'offre (ex : têtes de puits).
- Dispatching des commandes entre les services

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Marketing interactif :

Etude des besoins, Communication Web & Réseaux sociaux.

Commercial :

Suivi des prospects jusqu'à la vente et fidélisation

Événementiel :

Organisation d'une conférence -débat sur le thème de l'emploi des jeunes avec la participation de 8 intervenants

(Public : plus de 100 personnes)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages : Etats-Unis, Espagne, Afrique du Nord.

Sport : Natation, footing, football.

Nouvelles technologies

Formation Référencement Google .