

**Michel M.** - Né en 1968  
**83000 Toulon**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 2111151558**

## Responsable commercial

### Objectifs

---

-  Rejoindre une entreprise qui souhaite s'appuyer sur un collaborateur expérimenté

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**1988** : Bac +2 à Chambre de Commerce Administration et Gestion des entreprises  
BTS Comptabilité Formation

### Expériences professionnelles

---

#### **2006 - 2012** :

Responsable commercial division bétons spéciaux chez Bonifay Sa

- Stratégie et développement des bétons spéciaux ;
- Formation des différentes agences et commerciaux aux techniques de ventes ;
- Formation aux techniques d'applications ;
- Création de différents réseaux d'applications ;
- Intégration de nouveaux produits dérivés et complémentaires aux développements bétons spéciaux

#### **2002 - 2005** :

Responsable commercial région paca chez Tradistamp

- Développement produit béton empreinte -béton ciré, chape fluide ;
- Développement d'un réseau franchisé ;
- Formation aux techniques de ventes et d'applications

#### **1999 - 2002** :

Responsable Commercial Régions Sud de la France chez Indas Sa

- Développement et segmentation de la commercialisation pour la région sud de la France

#### **1995 - 1999** :

Directeur Commercial France chez Ms Medical Eurocouches / Koaline

- Auteur du cahier des charges des produits et création des marques ;
- Membre du comité de Direction

#### **1988 - 1999** :

Directeur Commercial chez Medical Service / Medical Service Est

- Stratégie commerciale
- Organisation et implantation des 12 points de ventes
- Membre du comité de Direction

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Stratégie et développement des bétons spéciaux ;
- Formation des différentes agences et commerciaux aux techniques de ventes ;
- Formation aux techniques d'applications ;
- Création de différents réseaux d'applications ;
- Intégration de nouveaux produits dérivés et complémentaires aux développements bétons spéciaux
- Développement et segmentation de la commercialisation

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Lecture financière et économique.

- Voyages, sports nautiques et montagnes