

**Philippe C.** - Né le 25/12/1973  
**89440 Joux-la-ville**  
**22 ans d'expérience**  
**Réf : 2111160953**



## Chargé d'affaires bâtiment

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région , dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2003** : Formation  
Création d'entreprise

**1995** : Sous-officier Armée De Terre

**1994** : Bac Professionnel  
Bac Electrotechnique

**1992** : Cap / B.e.p.  
BP et CAP Maçonnerie gros-oeuvre

### Expériences professionnelles

---

**2023 - 2024** :  
Chargé affaires, cond. travaux et formateur employés chez Aci sur Reims (51)  
Gestion des clients et formation des employés aux divers métiers du bâtiment.

Chantier de construction:

- GO et SO pavillonnaire

Parpaings joints minces, couverture, isolation intérieure...

- Façades isolées et ventilées sur des bâtiments publics et privés pour des clients de grande renommée:  
Bruxelles, Bruges, Reims, Lyon, Lille, Dunkerque, Marne la Vallée...

**12/2021 - 05/2022** :  
Chargé d'affaires, Cadre Commercial TCE Bâtiment chez Grintek Renov  
prospection active, devis, suivi de chantiers

**01/2021 - 06/2021** :  
Responsable commercial France Chargé d'Affaires chez Prestawood  
Agencement intérieur Sur-Mesure Haut Standing.  
Relations clientèle, Conducteur de travaux ...

**12/2018 - 05/2020** :  
Commercial BtoB chez Yonnelec

**06/2003 - 03/2015** :  
Chef d'entreprise BTP chez Cardobat  
Gestion administrative et comptable, des chantiers et du personnel.

**03/1999 - 12/2002 :**

Chef de secteur chez Ste Bricorama

Bâtiment et aménagements extérieurs, Gestion d'une équipe de vendeurs, des stocks et des commandes, Relations clientèle

**06/1994 - 06/1996 :**

Agent de maîtrise chez Sarl Sebillaut

Contrat de qualification CAP et BP Maçonnerie et béton armé

**06/1993 - 04/1994 :**

Sergent Armée de terre chez 152ème Rica Colmar

Chef de groupe Infanterie

## Langues

---

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : ), Portugais (Oral : courant / Ecrit : )

## Atouts et compétences

---

Négocier un contrat

Déterminer le potentiel d'un client ou prospect

Analyser les besoins du client

Organisation de la chaîne logistique

Coordonner l'activité d'une équipe

Animer une réunion

Gestion administrative

Maîtrise des outils informatiques

Maîtrise des techniques du bâtiment

Intervenir en réhabilitation de l'habitat

SAV & Satisfaction Client

Sécurité au travail

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Nature

Voyages

Innovations nouvelles technologies