

**William M.** - Né en 1973  
**60410 Verberie**  
**17 ans d'expérience**  
**Réf : 2111181349**

## Cadre commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1998** : BEP

BEP et CAP administration commerciale et comptabilité

**1992** : Bac +2

Bts action commercial

**1990** : Bac Pro

Baccalauréat professionnel commerce et service

### Expériences professionnelles

---

**05/2011 - 11/2012** :

Chef de site Somme chez Point P

8 Négoces de matériaux

CA 2011 : 24 000K€ + 13,5%

Rea 2011 : 735K€ +49%

**07/2007 - 12/2010** :

Directeur de site panofrance chez Nord/npc

3 Négoces de bois panneau et 2nd oeuvre

CA 08/2010 à 07/2009: 20 100K€

Rea : 85K€

CA 2008/2009 : 21 500K€

Rea : 174K€

CA 2007/2008 : 22 300K€ +8%

Rea : 365K€ (n-1 -160K€)

**01/2007 - 06/2007** :

Directeur d'agence chez Sfcp/ficop

**07/2000 - 12/2006** :

Chef de secteur commerce chez Leroy Merlin

**09/1998 - 06/2000** :

Directeur de site chez Sodaic

**05/1996 - 08/1998** :

Chef d'entreprise MultiMedia vidéo

**02/1995 - 03/1996 :**

Cadre commercial chez Mbt Industrie Chimie Du Bâtiment Résine De Sol

**08/1992 - 01/1995 :**

Chef de PUB chez Régicom Presse Gratuite

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AS 400

## Atouts et compétences

---

Management : Animer, conseiller, coordonner, gérer et contrôler les services

accompagnement du chef des ventes et validation des PAC

gestion du service administratif site et appro site

accompagnement du pôle transport Site

Management des chefs d'agences par l'intermédiaire de bilatéraux bis mensuels

gestion des IRP animation réunion DP

Gestion commerciale : Elaborer, Diriger, Contrôler la stratégie commerciale

mise en place d'outil de contrôle opérationnel

suivi des encours clients

définition et applications des orientations commercial de chaque point vente du périmètre avec le marketing et le merchandising

restructuration (fermeture de l'agence de Chepy 08/12)

Gestion du compte d'exploitation du périmètre

Développement commerciale : Négociier, Gérer, Développement du chiffre d'affaire

négociation site avec les fournisseurs

création d'un atelier de coffrage/show room à Lesquin

gestion des Achats et du stock central pour SFCP/FICOP en sanitaire et robinetterie

Gestion de 8 Agences point P effectifs 74ers

Gestion des grands comptes

gestion des comptes d'exploitation

constructions du PAC annuel

animation des VI sur la vente (formateur magasin)

membre du comité de direction magasin

construction des gammes rayons

participation avec les chefs de produits au pré collection

remodeling de surface de vente /établissement du brief marketing

charge de mission changement d'enseigne magasin (OBI en Leroy Merlin)

négociations fournisseurs

veille concurrentiels

gestion d'une plateforme logistique et d'un atelier de fabrication de boxes promotionnel

mise en place d'une nouvelle organisation

définition de chaque poste, constitution des équipes

recrutement

mise en place de 3 x 8 effectif 120pers

interlocuteur direct avec le client Elida Fabergé

gestion du compte d'exploitation

RH

gérant

achat, choix de la gamme, animation des

animation d'un secteur de 1/3 de la France

prescription auprès des cabinets d'architecte et BET

accompagnement des sous traitant ou partenaire

prospection

- o ☐ créations d'idées pub
- o ☐ suivi des encaissements

## Permis

---

Permis B