

**Victor V.** - Né en 1971  
**13710 Fuveau**  
**25 ans d'expérience**  
**Réf : 2111280759**

## **Vendeur/responsable de secteur**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**1989** : BEP  
BEP AGRICOLE - NIVEAUX BTA

### **Expériences professionnelles**

---

**2020 - 2021** :  
Responsable de base concession agricole espace vert et BTP région PACA

**2019 - 2020** :  
Vendeur secteur viticole département 13

**2016 - 2018** :  
Responsable service occasion concession agricole chez Centragri

**2013 - 2015** :  
Vendeur secteur cher chez Centragri

**2009 - 2013** :  
Vendeur secteur CHER sud et responsable d'agence chez Centragri

**2001 - 2009** :  
EXPLOITANT AGRICOLE PRODUCTION LEGUMES sur Saint Martin D'auxigny

**2000 - 2001** :  
Vendeur secteur matériel agricole chez Ets Chays Valdahon

**1996 - 2000** :  
CHEF DE CULTURE EXPLOITATION CEREALIERE sur Brecy

**1992 - 1996** :  
EXPLOITANT AGRICOLE CO GERANT EXPLOITATION MARAICHERE sur Beaulieux Les Loches

**1992 - 1992** :  
SERVICE MILITAIRE sur Mulhouse

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

### Management

Gestion d'un chiffre d'affaire de 4.5 millions d'euros.

Gérer le service administration des ventes.

Former et accompagner les commerciaux sur le terrain.

Négocier les contrats complexes.

Prospection et développement des secteurs sud et nord du Cher avec ouverture d'une base de 5 salariés.

Mise en place de nouveaux marchés de produit agricole.

Commercialisation de gros et demi-gros et centralisation d'achat.

### Commercial

Garantir la bonne application de la politique commerciale de l'entreprise

Centraliser toutes informations utiles à la bonne connaissance de l'économie.

Identification des pistes de développement visant à accroître le CA

Valorisation du matériel de reprise, estimation de la remise en état

Revente en France ou Export

### Gestion

Suivre les résultats individuels et collectifs.

Valider l'atteinte des objectifs

Contrôler les budgets

Analyser les résultats

Proposer des plans d'action régionale, d'agence ou individuelle.

Garantir la bonne gestion

Assurer le reporting régional à la direction

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Cuisine et le vins

Bricolage rénovation marche