

**Dorian R.** - Né en 1995  
**43290 Montfaucon-en-velay**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2111300749**

## Technicien de maintenance

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans l'Electricité et maintenance.

### Formations

---

**2019** : Bac Pro à CFAI des métiers de l'industrie sur La Chapelle Saint Mesmin  
Bac pro maintenance industrielle

**2014** : CAP à CFA des métiers sur Orléans  
CAP Installateur sanitaire

### Expériences professionnelles

---

**01/2020 à ce jour** :

Technicien de maintenance / commercial en itinérance chez Assisteaux sur Valence En Poitou  
Mises en service, maintenances et dépannages des systèmes d'épurations non collectifs (séparateurs hydrocarbures, micros stations et postes de relevage)

**07/2019 - 12/2019** :

Technicien de maintenance chez Véolia sur Rambouillet  
Maintenances curatives, préventives et palliatives sur les postes de relevage  
Entretiens des stations d'épuration

**09/2016 - 07/2019** :

Technicien de maintenance chez Suez Eau De France sur Orléans  
Maintenances curatives, préventives et palliatives sur les postes de relevage de l'agglomération Orléanaise

**05/2016 - 08/2016** :

Agent d'exploitation chez L'huillier sur Orléans  
Fabrication de gaines de ventilation  
Programmations des machines

**02/2016 - 04/2016** :

Prospecteur Commercial chez Union Des Artisans Du Batiment sur Orléans  
Prospection commerciale B to C  
Recherche de nouveaux clients en porte à porte

**01/2015 - 02/2016** :

Intérimaire en Plomberie, Chauffage, Maçonnerie, Couverture Logistique, Manutention et Restauration chez Randstad sur Orléans

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Maintenances curatives, préventives

- Intervenir sur une armoire électrique.
- Lire un schéma électrique
- Respecter un plan de renouvellement.
- Base en pneumatique et hydraulique.
- Soudure PE.
- Réparations de refoulements en PVC pression.
- Pose d'équipements sanitaires.
- Prospection commerciale.
- Gestion de stocks.
- Vente de produits additionnels et contrats d'entretien.
- Respect des planifications.
- Evaluer le coût d'une intervention.
- Ecouter le client et parvenir ses besoins.

## Permis

---

Permis B