

Philippe G. - Né en 1970
41100 Vendôme
20 ans d'expérience
Réf : 2112180932

Directeur d'exploitation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans l'Administration et juridique.

Formations

2007 : Formation à DEMOS

Présidence du CHSCT

2006 : Formation à K2L International

Management Avancé et Transversal

2003 : Formation à K2L International

Management

1993 : Formation à ANDFPCRACM

Responsable de Commercialisation en Pièces de Rechanges et Accessoires Automobiles: technique de négociation commerciale, de magasinage et de traitement de l'information

1991 : Formation à Armée de l'Air

Peloton Spécial d'Elèves Gradés, suite préparation militaire

1989 : Diplôme

BTSA Agronomie et Environnement

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Directeur Organisation Logistique chez Globe Express, Transports Et Logistique sur Aulnay-sous-bois

- Réalisation et lancement d'une plate-forme logistique destinée à une prestation de type TG2 pour le compte de Coliposte. Production quantitative et qualitative concluante de 60 000 colis traités quotidiennement

2011 - 2012 :

Directeur de Projet chez Eeva Group, Ssii sur Suresnes

Mission de Direction de Projet en charge du plan de continuité dans le cadre de la gestion de l'externalisation de la DSI du groupe Costes

2003 - 2011 :

Directeur Logistique/Service Delivery Manager / Direct Opérations chez Econocom Group, Ssii, Bu Managed Services sur Clichy

Directeur Logistique BU Services Group, Les Ulis 91, Vendôme 41, 2006 à 2011

- Direction de site intégrant des équipes pluridisciplinaires (120 à 170 collaborateurs).

- Refonte de la stratégie transports. Economies réalisées sur 4 ans de 27,5%.

- Mise en place d'un partenariat transporteur intégrant des surfaces dédiées, 26% de réduction de charges locatives.

- Gestion de 34 sites régionaux.
- Service de traitement des garanties constructeurs avec échanges, avoirs, crédits MO et bonus.
- Atelier de réparation certifié constructeurs pour imprimantes toutes gammes, terminaux d'encaissement et micro (prod.moy.:17 000 dossiers SAV).
- Réalisation d'une offre de service DEEE dans le cadre de la gestion de fin de vie des parcs Clients.
- Création d'une plate-forme d'intégration hardware et software en 2005. Portefeuille Clients comprenant plusieurs sociétés du CAC 40 et collectivités territoriales dans le cadre de la gestion de leurs migrations de parcs IT (prod.moy.:115 000 uo).

Service Delivery Manager / Direct.Opérations, Les Ulis 91, 2003 à 2006

- Management de comptes Clients intégrant des équipes techniques hébergées et mobiles.
- Management opérationnel des équipes techniques dédiées sur sites Clients (60 à 80 collaborateurs).
- Organisation des flux entre site logistique central, agences regionales et sites Clients.
- Management ordonnancement des intégrations de nouveaux matériels sur sites Clients avec reverse logistique.
- Co-Management pour la mise en place d'un outils de gestion et de planification des tournées d'interventions techniques.
- Gestion des implantations regionales sur 34 sites (150 techniciens itinérants). Economie Budgétaire de 21%.
- Gestion de parcs IT Clients.
- Gestion du parc automobile

1999 - 2002 :

Responsable Logistique/Responsable de Magasin chez Gm2i-tasq sur Lagny-sur-marne

Responsable Logistique (MCO et IMAC)

- Prise en charge du service logistique dédié à l'activité IMAC et mutualisation des moyens logistiques (locaux, outils et ressources). Gain annuel 359 K€ sur P&L Direct. Logistique.

Responsable de Magasin Central pour les stocks dédiés MCO (maintien en condition opérationnelle)

- Réorganisation structurelle du service dans le cadre du projet de transfert des activités de maintenance bureautique de la société BULL vers Gm2i-TASQ. 50 000 articles en stock et plus de 250 000 mouvements de sorties par an

1994 - 1998 :

Responsable de Magasin pour les marques VAG, Mercedes, Opel et BMW chez Girard-leblanc Sa sur Sucy-en-brie

- Gestion des Stocks.
- Responsable du Budget Achats Pièces détachées.
- Management du Centre d'Appels Clients pour prise en charge des commandes de professionnels

1992 - 1994 :

Responsable adjoint service PRA chez Vag, Groupe Sfam France, Espace Suffren sur Paris

- Elaboration et mise en place Espace Accessoires Libre Service.
- Ordonnancement des approvisionnements.
- Suivi Portefeuille Clients Professionnels Carrossiers

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- ' Direction de site multi Clients
- ' Management d'équipes pluri disciplinaires
- ' Gestion des budgets de fonctionnement et des investissements
- ' Gestion de projets

- ' Gestion de stocks
- ' Gestion des flux
- ' Gestion de SAV
- ' Gestion des DEEE
- ' Relationnel Commercial
- ' Pilotage des Transports
- ' Pilotage des Prestataires
- ' Achats de transports
- ' Conduite du changement
- ' Déploiements IT
- ' Reverse Logistic
- ' Gestion des relations avec les IRP
- ' Présidence par délégation du CHSCT
- ' Services aux infrastructures informatiques d'entreprises (SSII)
- ' Commerce de pièces de rechanges et accessoires automobiles (réseaux officiels)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : Equitation, VTT, Nautisme et Plongée.

Loisirs : Passionné de sport automobile actuel et historique, voyages (sites archéologiques).