

**Patrick J.** - Né en 1976  
**42610 Saint-georges-hauteville**  
**16 ans d'expérience**  
**Réf : 2112180946**

## **Chef des ventes/responsable grand compte**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**1995** : Bac +2 sur Firminy  
BTS Action Commercial par Alternance

**1993** : Bac sur Saint-etienne  
Baccalauréat STT ACC  
Action Communication Commerciale Secteur Technologique et Tertiaire

### **Expériences professionnelles**

---

**04/2011** :

Création d'une société de maîtrise d'oeuvre chez Sarl Cape Paysage sur Garéoult  
.Prospection, étude des projets, devis et exécution des travaux par des sous-traitants.  
.Travailler avec les architectes et les maitres d'oeuvres pour développer mon CA.

**2007 - 2011** :

Directeur Commercial chez Jdm Expert sur Montverdun  
.Mise en place de la force commerciale sur toute la France (10 commerciaux).  
.Formation technique et commerciale.  
.Développement du CA et de la marge, négociation des prix chez les fournisseurs  
.Animation du réseau et de la force commerciale  
.Accompagnement et présence sur le terrain

**1995 - 2007** :

Chef des ventes chez Olpandancer sur Saint-etienne  
2005-2007 Chef des ventes :  
.Gestion d'une équipe de 5 commerciaux sur le département 42.  
.Suivi commercial et animation  
.Elaboration de la politique commerciale.  
2003-2005 Responsable grand compte  
.Développement et fidélisation des clients grands comptes  
.Etude de marché potentiel et des appels d'offres.  
.Décrocher des marchés régionaux (mairies, hôpitaux, maisons de retraites ).  
1998-2003 Technico-commercial :  
.Développer un portefeuille client  
.Prospection de nouveaux clients  
.Développer son CA et ses marges.  
1995-1998 Vendeur magasin :  
.Accueil des professionnels  
.Mise en place des promotions, rangements

.Faire de la vente additionnelle

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Développement et fidélisation des clients grands comptes  
.Etude de marché potentiel et des appels d'offres

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

course à pied, football