

Né en 1978  
**78600 Maisons-laffitte**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2112220952**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2002** : Bac +5 à ESCEM (Ecole Supérieure de Commerce et de Management) sur Tours  
Diplômé Spécialisation Marketing (Niveau Bac+5)

**1998** : Bac +2 à Lycée Notre Dame du Grandchamp sur Versailles  
BTS Action Commerciale

### Expériences professionnelles

---

#### **10/2007 à ce jour :**

Responsable d'agence chez Harmonie Mutuelle - Mutuelle, 4 500 Salariés

- Prospection et développement d'un portefeuille de particuliers et de travailleurs indépendants au moyen de rendez-vous à domicile et à l'agence en collaboration avec un conseiller d'agence.
- Réalisation d'une production en matière de santé, prévoyance et épargne avec des objectifs qualitatifs et quantitatifs et assurer la fidélisation des adhérents.
- Gestion d'un Point d'informations RSI (Régime Social des Indépendants).
- Effectuer la veille commerciale et concurrentielle sur son secteur.
- Mise en place de partenariats locaux

#### **01/2005 - 09/2007 :**

Conseiller Prévoyance Santé chez Allianz Sante (ex Agf) - Assurances, 150 000 Salariés

- Prospection, analyse de besoins, négociations et conclusions de ventes, suivi du portefeuille clients auprès des Travailleurs Non Salariés (artisans, commerçants, professions libérales et Très Petites entreprises de moins de 20 salariés) et salariés

#### **12/2003 - 05/2004 :**

Chef de Groupes Marchandises Générales (Responsable Non alimentaire) chez Monoprix - Grande Distribution, 20 000 Salariés

#### **05/2002 - 11/2003 :**

Commercial chez K Par K - Menuiseries Isolantes, 1 500 Salariés

#### **09/2001 - 04/2002 :**

Consultant Junior - Stratégies et développement (stage de fin d'études) chez Agence Vitae Conseil - Conseil En Communication De Recrutement

### Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

- Prospection, analyse de besoins, négociations et conclusions de ventes, suivi du portefeuille clients

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport : Tennis, Football

Musique