

**Vincent S.** - Né le 03/04/1972  
**57400 Buhl Lorraine**  
**20 ans d'expérience dont 1 à l'étranger**  
**Réf : 2112231620**

## Directeur général

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**06/2014** : Bac +3 à Cnam sur Nancy  
LICENCE PROFESSIONNELLE ENERGIES ET GÉNIE CLIMATIQUE - Niv. VAE

**2005** : Bac +5 à IAE  
DESS MAE

**1996** : Bac +2 à Armée de Terre  
BREVET SUPÉRIEUR GESTION-COMPTABILITÉ

**1992** : Formation à ECOLE MILITAIRE ENSOA - Armée de Terre  
Formation élève sous officier

### Expériences professionnelles

---

**02/2021 à ce jour** :  
DIRECTEUR OPÉRATIONNEL HVAC-CFA-CFO chez Genista sur Luxembourg, Luxembourg  
Management : 90 collaborateurs  
Gestion en totale autonomie du service maintenance et SAV  
Domaine d'activité Hvac, courant faible et courant fort  
Création des pôles froid et régulation  
Chiffre d'affaire de 12M€

**10/2018 - 01/2020** :  
DIRECTEUR DE TRAVAUX chez Mersch Et Schmitz sur Luxembourg, Luxembourg  
Management : 120 collaborateurs  
Responsable des études, des chargés d'affaires et des achats  
Etablissement des plannings travaux et attribution aux chargés d'affaires  
Relation avec les maitres d'ouvrage, architectes et bureaux d'études  
Validation des achats et des sous traitants  
Chiffre d'affaire en gestion de 25 M€

**07/2015 - 07/2018** :  
DIRECTEUR DES OPÉRATIONS chez Coriance sur Paris  
Management : 70 collaborateurs  
Gestion du pôle travaux Grands Projets  
Gestion d'un CA de 16M€  
Management d'une équipe de 70 personnes  
Responsable du budget et de la rentabilité du pôle  
Supervision et validation des affaires

Gestion du planning de charge annuel et hebdomadaire  
Négociation commercial client et fournisseurs  
Membre du CODIR

**01/2014 - 04/2015 :**

**DIRECTEUR D'AGENCE GÉNIE CLIMATIQUE** chez Vinci Energies Lorraine  
Management : 45 collaborateurs  
Gestion d'un chiffre d'affaire de 7 M€  
Négociation commercial clients et fournisseurs  
Supervision et validation des affaires et des achats  
Réalisation du Plan Stratégique annuel  
Gestion et développement commercial région Lorraine  
Reporting mensuel au pôle du Groupe  
Membre du CODIR

**01/2009 - 12/2013 :**

**RESPONSABLE D'AGENCE CVC** chez Anvolia  
Management : 25 collaborateurs  
Création de l'agence  
Réalisation de tableau de bord mensuel  
Suivi et validation du planning d'exécution  
Négociation commercial client et fournisseurs  
Gestion d'un chiffre d'affaire de 4 M€  
Gestion et développement commercial région Est  
Membre du CODIR

**07/2005 - 12/2009 :**

**CO-GÉRANT SOCIÉTÉ CVC** chez Fitech (57)  
Management : 12 collaborateurs  
Prise en charge de chantier de 2 k€ à 800 k€  
Réception des travaux et dossier DOE  
Garant de la bonne réalisation des chantiers  
Sélection du matériel et des fournisseurs  
Etude et chiffrage  
Préparation et suivi des commandes

**08/2001 - 08/2003 :**

**RESPONSABLE ADMINISTRATIF** chez Armée De Terre  
Management : 3 collaborateurs  
Gestion administrative d'une compagnie (120 personnels)  
Gestion des dossiers stages, avancements, salaires, frais de déplacements

**01/1999 - 07/2000 :**

**CHEF DE SERVICE DES ESSENCES** chez Armée De Terre  
Management : 3 collaborateurs  
Gestion de l'approvisionnement et de la distribution  
Gestion budgétaire de 2M€

**08/1994 - 12/1998 :**

**RESPONSABLE APPROVISIONNEMENT** chez Armée De Terre  
Management : 5 collaborateurs  
Gestion d'un budget de 500 k€  
Suivis de stock et d'approvisionnement pour un parc de 500 véhicules

## Atouts et compétences

---

Bâtiment

Chantier

Portefeuille client

Gestion financière

Développement commercial

Gestion des ressources humaines

## Permis

---

Permis A Permis B