

Eric D. - Né en 1975
28210 Nogent-le-roi
13 ans d'expérience
Réf : 2201121104

Concepteur chiffeur en agencement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Génie civil et travaux publics.

Formations

2001 : Formation à Association de Formation Professionnelle dans les Industries de l'Ameublement sur Montaigu

Formation qualifiante (niveau 4) Vendeur Agenceur de cuisines et salles de bains

1997 : Formation à Association de Formation Professionnelle de l'Industrie sur Chartres

Formation qualifiante (CQPM) Chargé de Projets en Conception Assistée par Ordinateur

1995 : Bac +2 sur Rambouillet

Obtention du BTS Mécanique et Automatismes Industriels

1993 : Bac sur Chartres

Obtention du Baccalauréat F1Génie Mécanique

1993 : Diplôme à aérodrome de Champhol

Brevet d'aptitude au pilotage de planeur obtenue

Expériences professionnelles

2004 - 12/2012 :

Concepteur Chiffeur et Service Clients Be to Be chez Supra Sa Ets Richard Le Droff - Conception / Fabrication D'habillage De Cheminée sur Auneau

- Etudier la faisabilité technique et économique des projets avec les services sous-jacents
- Elaborer les dossiers de plans (perspectives et offres de prix) et les remettre aux clients
- Négocier et Vendre les études afin de les concrétiser en commandes fermes
- Définir l'exécution des travaux dans les meilleures conditions (délais, sécurité, qualité et coût)
- Coordonner et Contrôler le travail entre les différents intervenants internes et/ou externes
- Organiser et Animer des réunions avec tous les acteurs projet (choix et affectation des ressources, suivi du bon déroulement, élaboration des plannings et respect du budget)
- Calculer les débours des affaires et Maitriser les marges et les prix de revient

2002 - 2004 :

Responsable magasin chez Arthur Bonnet - Vente Et Installation De Cuisine, Salle De Bains, Sanitaire, Dressing sur Maintenon

- Concevoir des agencements et les Concrétiser en commandes fermes
- Veiller à l'attractivité du magasin en actualisant les mises en scène décoratives du show-room
- Mettre en place des OP, PLV, la Prospection (télémarketing et mailing)
- Gérer les vendeurs, SAV, les litiges, la facturation des clients, la marge des ventes réalisées, le CA

1999 - 2002 :

Vendeur Agenceur chez Mobalpa Et Cuisinella

- Accueillir les prospects et Répondre à leur besoin d'équipement personnalisé
- Constituer et Remettre les dossiers de plans, perspectives et offres de prix des projets clients
- Négocier et Vendre les études afin de les concrétiser en commandes
- Planifier et Coordonner les commandes fournisseurs et interventions livreurs et installateurs
- Réceptionner, Vérifier et Attribuer les marchandises au stock par client
- Maintenir la qualité de service par la formation continue des vendeurs et installateurs
- Former les Collaborateurs aux Techniques et Logiciel d'entreprise (configurateur de vente)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, 3ds Max, Pro engineer

Atouts et compétences

CONCEPTEUR CHIFFREUR EN AGENCEMENT

Maîtrise des configurateurs de vente Planit Millénium, Institut

Permis

Permis B