

Eric L. - Né en 1966
95160 Montmorency
23 ans d'expérience
Réf : 2201141247

Chargé d'affaires en électrotechnique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Formation à ENS Cachan sur Cachan
Cadre Export

2012 : Formation
Anglais des Affaires (E.L.S.)

2012 : Formation
Eclairagiste AFE (Niv 1)

2012 : Formation à Rexel Action Com
Ecole de vente

2012 : Formation
Marketing E-Business, BtoB

1984 : Bac Pro
BP ELECTROTECHNIQUE (niv IV)

1984 : Bac
Bac F3 - Electrotechnique

Expériences professionnelles

2012 à ce jour :
Autoentrepreneur chez E.lec Line

2009 - 2012 :
Chargé d'affaires - chiffre et suivi de production chez Omega Tableaux - Groupe Itec sur Tableautier

2007 - 2008 :
Chef de Projet - Résultats : CA 800K€ => 1,7M€ chez Preview Lighting (install. - Distributeur)

2006 - 2007 :
Responsable commercial - Résultats : CA + 50% (1,6M€) chez Eclairage Conseil (distrib. Prof.) - 9 Pers

2003 - 2006 :
Responsable commercial OEM CA + 20% : (4 M€) chez Girard Sudron (distrib. Prof. & Gsb) - 70 Pers

2000 - 2003 :
Chargé d'Affaires CFO-CFA tertiaire chez Sr électricité (install. Matériels électriques) 9 M€ - 30 Pers

1997 - 1999 :

Technico-commercial - Résultats : CA de 1,4M€ à 2,5M€. chez Girard Sudron (distrib. Prof. & Gsb) - 70 Pers

1990 - 1996 :

Chargé d'Affaires CFO-CFA tertiaire et industrie chez Cegelec Groupe Alcatel Alstom + De 1000 Pers

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, Ecodial

Atouts et compétences

> Technique

- Cablage de Coffrets et Tableaux (Divisionnaire, TGBT)
- Réalisation d'études, mise aux normes tableaux
- Mise en conformité sur contrôle SOCOTEC
- Mise en oeuvre de produits électriques types :
- Poste et cellule HTA, Onduleurs, TGBT et distribution BT CFO
- Systèmes d'éclairage traditionnels et luminaires à LED (Éclairage architectural, bureaux, magasins et mise en lumière) (Place Stanislas Nancy - Sphère CEE lors de la présidence Française
- Suivi de production de Câblages de Tableaux tertiaires et industriels

> Gestion d'équipes :

- Commerciale, technique et de sous-traitants, intérimaires (40 pers.)
- Support, animation et formation de la force de vente
- Optimisation de méthodes de travail terrain

> Gestion commerciale :

- Animation de réseaux d'agents et distributeurs Rexel, Sonepar...
- Gestion d'opération à l'export (Moyen orient, CEE, Afrique du Nord)
- Réponses à des appels d'offres, rédaction CCTP, CCAP et de DOE
- Mise en place de contrat de maintenance
- Prescription auprès de concepteurs et d'intégrateurs
- Reporting d'activité, Gestion de tableau de bord

> Coordination de projets nationaux et à l'export:

- Conduite de réunion tous corps d'état pour Unibail Rivétoile
- Pilotage des études, achats fournisseurs et des moyens logistiques
- Définition de budget, négociation de financement

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Sorties montagne
- Régisseur éclairage et son
- Montages Audio & prises de son d'ensemble instrumentaux et vocaux