

Olivier L. - Né en Janvier 1972
44350 Guerande
18 ans d'expérience
Réf : 2201180742

Chef de projets/directeur d'operation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Administration et juridique.

Formations

1993 : Bac +2

Brevet de Technicien Supérieur en construction Navale

1990 : Bac

Baccalauréat F1 mécanique

Expériences professionnelles

04/2011 à ce jour :

Projets de Rachat de PME

α 2ème Projet = Entreprise Orbamétal à Luçon (85)

α 1er Projet = Entreprise SMN à Saint Nazaire (44)

Actions réalisées au court de ces projets :

- Création d'une holding dans le cadre des projets de rachat d'entreprise.
- Développement commercial des entreprises : CA porté en moyenne à +15%, les deux projets situés entre 1,5M€ et 4.5M€
- Réorganisation complète de l'activité des entreprises.
- Contrôle de la gestion : comptabilité, Ressources humaines...
- Organisation des élections des Délégués du Personnel
- Recherche de financements pour reconstitution de trésorerie
- Economie et stratégie d'entreprise :
- mise en place de plusieurs plans d'actions économiques afin que l'entreprise retrouve une rentabilité saine.
- Déménagement d'une entreprise pour augmenter sa rentabilité et améliorer les conditions de travail du personnel
- Renouvellement du parc automobile sur le 1er projet (objectif direct : économie de 40K€/an)

06/2005 - 11/2010 :

Directeur des travaux TCE et commercial Grand ouest chez Entreprise Bs Vision

- Gestion complète d'un service Tout Corps d'Etat, divisés en 2 activités principales qui sont :
- 1 : l'aménagement intérieur d'espace public en bâtiment et navale,
- 2 : la serrurerie/métallerie bâtiment.

Ce service réalise un chiffre d'affaire variant entre 10 et 12 M€ annuel. Il est composé de chargés d'affaires, de conducteurs de travaux, de chefs de chantier et de compagnons (environs 30 personnes).

- Membre du CODIR de l'entreprise
- De part mes fonction, je suis en charge du développement de l'activité commerciale sur l'ensemble du Grand Ouest et manage l'équipe de chiffrage de l'entreprise dans le choix stratégique des dossiers de consultations et dans le contenu (choix et définitions des produits) des offre commerciales. Les bouclages, négociations et passations font partis de mon quotidien professionnel.
- Egalement Directeur de Travaux j'organise, je pilote et je gère (stratégie, achat, planification, gestion RH ...) les équipes travaux au travers de Chargés d'affaires qui sont en charge des dossiers Affaires .

06/2001 - 06/2005 :

Directeur de Business Unit chez Groupe Segula

- Gestion d'une unité d'affaire située à Saint Nazaire dont l'activité au sein du groupe était la délégation de personnel d'étude et de chantier dans le domaine de l'agencement intérieur. Nos principaux clients étant les ingénieries d'agencement, et les fabricants de mobilier (pour les magasins de textiles, parfumerie...)
- Développement commercial de l'activité

08/1995 - 05/2001 :

Responsable de site chez Entreprise Maritec

- Gestion de chantiers d'isolation (entre 200K€ et 1M€) dont l'effectif pouvait atteindre 150 personnes.
- Gestion de chantier de revêtement de sols (entre 50K€ et 300K€).

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Définition et Analyse des stratégies d'entreprises
- Management, Planification et gestion RH
- Gestion de projets
- Commercial dans le domaine de la métallerie/serrurerie et revêtements de sols
- Gestion de centre de profits ou petite entreprise
- Gestion juridique de Contrat
- Comptabilité

Permis

Permis A Permis B

Centres d'intérêts

- Sportif, passionné de Voile et de sports de glisse, Motard