

**Othmane A.** - Né en Septembre 1996  
**92130 Issy-les-moulineaux**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 2202281109**

## **Business developer manager**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2022** : Bac +5 à INSEEC Grande Ecole sur Paris  
Programme Master, Business and Economics

**2021** : Bac +3 à IDRAC sur Paris  
3ème année du programme Bachelor Business et Marketing

**2018** : Bac +2 à IUT, Orléans sur Orléans  
DUT Génie Thermique et Energie

**2015** : Bac à Lycée Lyautey sur Casablanca, Maroc  
Baccalauréat scientifique, option informatique et science du numérique

### **Expériences professionnelles**

---

**08/2021 - 10/2021 :**

Business Developer Manager chez Kenjies Consulting (esn)  
Etablissement de la stratégie de développement de l'entreprise et de ses marques  
Etude de marché  
Développement de l'image de marque et stratégie de communication  
Mise en place d'une méthode de prospection  
Développement de la marque Sourcing By Kenjies  
Création du réseau de Talents  
Sourcing de Talents freelancer sur LinkedIn et réalisation d'entretiens de pré-sélection  
Développement du tableau de bord de gestion du suivi des recrutements (Excel)

**10/2020 - 05/2021 :**

Chargé d'affaires - Business Manager chez Pinctura ( Btp - Btob Et Btoc)  
Réalisation des devis à la suite des RDV clients (Taux de conversion de 80%)  
Réalisation des demandes de prix et commandes fournisseurs  
Suivi des chantiers jusqu'à la livraison  
Mise en place d'un CRM (EBP Bâtiment)  
Développement des  
KPIs et analyse des résultats  
Référencement en terme de prospection auprès de la clientèle BtoB

**01/2020 - 04/2020 :**

Talent Acquisition Manager chez Nerytec Consulting (esn)  
Elaboration du descriptif du profil du candidat recherché  
Mise en oeuvre des méthodes de sourcing adaptées aux missions

Pré-sélection des candidats à travers un entretien téléphonique  
Développement de la relation avec les candidats (Farming)

**02/2019 - 11/2019 :**

Technico-commercial chez Ap-air (sécurité Incendie)  
Analyse des besoins et relevés techniques  
Gestion des commandes fournisseurs

**06/2018 - 08/2018 :**

Chef de projet (Client: Ritz Carlton) chez Luseo Ingénierie (bureau D'études)  
Réalisation d'une étude CVCD  
Réalisation d'un CCTP dans le cadre d'un appel d'offre  
Suivi et réunions de chantiers

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Pilotage de la stratégie, contrôle de la performance économique, management des équipes et développement du portefeuille client

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Trading CFD Fx, Stocks, matières premières, Cryptos ( Analyse technique)