

Adrien C. - Né en 1986
44640 Saint-jean-de-boiseau
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2203101347

Conseiller indépendant immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Immobilier.

Formations

2006 : Bac +2 à IUT de Roubaix sur Roubaix
DUT Techniques de Commercialisation

2004 : Bac à Lycée Gaston Berger sur Lille
Baccalauréat STT Informatique de Gestion

Expériences professionnelles

03/2021 à ce jour :

Responsable d'agence chez Shiva Orvault

- Développer et gérer le portefeuille clients
- Recruter et gérer la partie administrative des employés de maison en place
- Mettre en place et contrôler les prestations
- Analyser les chiffres de l'agence

08/2019 - 03/2021 :

Conseiller Indépendant Immobilier chez Safti

- Créer et développer un réseau de prescripteurs (professionnels et particuliers)
- Réaliser les estimations, diffuser les biens en mandat, organiser les visites et mener les négociations
- Accompagner les clients jusqu'à la signature notaire

03/2015 - 05/2019 :

Analyste Immobilier chez Axa Banque

- Étudier les demandes de prêt immobilier et saisir les dossiers pour édition des offres
- Suivre les dossiers jusqu'au déblocage des fonds
- Former les agents sur le montage et la complétude des dossiers
- Former les agents sur le nouvel outil informatique

05/2011 - 03/2015 :

Commercial itinérant chez Crédit Immobilier De France

- Créer, développer et animer un réseau de prescripteurs (agences immobilières, courtiers ...)
- Étudier le projet des clients et proposer le prêt le plus adapté
- Monter les dossiers de financement et les suivre jusqu'à la signature notaire

04/2008 - 05/2011 :

Chargé de Clientèle chez Cmv Mediforce

- Mettre en place les dossiers de financement (crédits baux, classiques, renouvelables, personnels,

travaux et immobiliers)

- Conseiller le client vers le produit le plus adapté à ses besoins et avantages fiscaux
- Former les nouveaux arrivants

04/2007 - 04/2008 :

Chargé de recouvrement chez Cmv Mediforce

Contacteur et négociateur avec les clients afin de récupérer les sommes dues dans de brefs délais

11/2006 - 04/2007 :

Attaché Commercial chez Cmv Mediforce

Monter les dossiers de sinistre et indemniser les clients après avoir obtenu les fonds auprès des différents organismes d'assurance

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Analyste Immobilier/Conseiller Indépendant Immobilier

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Cuisine, photographie, jardinage, bricolage