Jozima Hervé Kevin O. - Né en 1994
95300 Pontoise
3 ans d'expérience dont 1 à l'étranger
Réf : 2203250638

Responsable digital marketing strategy

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2020 : Bac +5 à École Management Léonard De Vinci sur Paris
DIGITAL MARKETING STRATEGY
Master I et II EMLV
Web Project Management - UX design - SEO - SEA-E-commerce - Digital advertising - Growth hacking

2015 : Bac +3 à Istag Institut supérieur de technologie avancée et de gestion sur Yaoundé, Cameroun
LICENCE PROFESSIONNELLE MARKETING MANAGER OPÉRATIONNELLE
Création d'entreprise et gestion de projet - Management (des équipes, RH, force de vente) -Etude de marchés

2014 : Bac +2 à Istag Institut supérieur de technologie avancée et de gestion sur Yaoundé, Cameroun
BTS ACTION COMMERCIAL : Outils de gestion commercial - Prospection et négociation commercial - Étude du comportement du consommateur

Expériences professionnelles

11/2020 à ce jour :
RESPONSABLE MARKETPLACE chez Gecodis Habitat Et Jardin sur Paris
- Suivi des indicateurs Marketplaces (Mirakle)
- Suivi des ventes sur les Marketplaces locales
- Service après vente (téléphone, mail, retour commande, remboursement, suivi de commandes)
- Responsable Marketplaces (C-discount, Conforama, Darty, Fnac, Auchan, Mano Mano, VP etc..).

02/2020 - 07/2020 :
STAGE ASSISTANT MANAGER E-COMMERCE (6 mois) chez Smarket sur Paris
- Descriptions des pages produits et mode d'emploi
- Mise en ligne des produits sur les plateformes (C-Discount, Amazon)
- Service après vente (téléphone, mail, retour commande, remboursement, suivi de commandes)
- Responsable d'une boutique sur Cdiscount (Innovtech Paris)

05/2019 - 08/2019 :
STAGE ASSISTANT MANAGER (4 mois) chez Darty sur Paris
- Accueil des clients, découverte des besoins, propositions et finalisations des ventes.
- Service après vente.
- Application du plan Merchandising national
- Vente des assurances, Bouygues télécoms, Engie, HubSide...

09/2016 - 12/2016 :
STAGE ASSISTANT RESPONSABLE ADMINISTRATIF (4 mois) chez Bmn sur Paris

- Chargé de rédaction et communication des objectifs et réunions hebdomadaires
- Étude des dossiers concernant les entreprises souscrivantes au programme Upgrade.
- Etude approfondie des situations des clients (entreprises).

05/2015 - 09/2015 :
CHARGÉ DE CLIENTÈLE (5 mois) chez CrÉdit Foncier, Cameroun

06/2014 - 09/2014 :
STAGE RESEAU COMMERCIAL (4 mois) chez CrÉdit Foncier, Cameroun
- Élaboration des arguments commerciaux pour les nouveaux produits
- Suivi des dossiers sponsoring
- Élaboration spot publicitaire
- Etude des performances des agences

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Marketing/commerce/Marketing digital
- Commercial (Prospection- Négociaton - Vente) ; E-commerce
- Relation client ; SAV ; Chargé de clientèle
- Communication orale et capacité à convaincre (acquis en business développer job étudiant)
- Market research (Qualitative and quantitative)
- Analyse site web (Ex Myminifactory.com)
- Rédaction newsletters
- Campagne e-mailing (Mailchimp)
- Webmarketing (SEO - SEA - Facebook ad - Google ads
- Analyse KP'is
- Animation des réseaux Sociaux

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Football
- Voyages
- Billard
- Lecture
- Mode