

Christian O. - Né en Octobre 1965
68000 Colmar
26 ans d'expérience
Réf : 2203250834

Directeur de centre de profit

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans l'Administration et juridique.

Formations

1999 : Bac +5
DESS de management général international, major de promotion

1988 : Bac +5 à ENSEM
Ingénieur en électromécanique

Expériences professionnelles

2011 à ce jour :

Intervention en direction générale

Intervention en direction générale portant sur la cession d'actifs pour Keforest, la structuration du réseau de distribution pour le groupe Patel avec implantation d'un site de finition à façon en Europe et la création d'une structure de vente en France pour Benoplast

01/2008 - 12/2011 :

Directeur général chez Linea, 150 Personnes Et 23 M€ De Ca (fabrique, Commercialise Et Installe Des éléments De Fermeture)

03/2006 - 12/2007 :

Intervention en direction générale

Intervention en direction générale portant sur l'organisation de la production ou l'organisation commerciale et marketing chez Weishaupt et Begi

04/2001 - 02/2006 :

Directeur général chez Knf , Fabricant De Pompes à Membrane, 50 Personnes Et 10m€ De Ca

De façon synthétique le résultat courant avant impôt est passé de l'équilibre en 2001 à 13% du CA en 2006 et le chiffre d'affaires a augmenté de façon significative

01/2000 - 03/2001 :

Chargé de mission à la direction générale de Clemessy

2000 - 2000 :

Consultant chez Bator

06/1998 - 12/1999 :

Directeur général chez Maechler Sa, Société De Négoce De 100 Personnes, 25 M€ De Ca

Ma mission a consisté à redresser et développer par croissance externe l'entreprise

10/1991 - 12/1997 :

Chef d'exploitation, Responsable de site, et Ingénieur de bureau d'études, puis Directeur d'agence chez Cge (aujourd'hui Veolia) Et Groupe Idex

J'ai eu la responsabilité d'équipes importantes - 150 personnes réparties sur divers sites- pour un CA de 15 M€.

11/1989 - 09/1991 :

Ingénieur d'études chez Serete Industries

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Direction d'une société

- relations avec les actionnaires, les partenaires sociaux et les tiers extérieurs,
- suivi et contrôle des indicateurs de gestion,
- mise en oeuvre d'actions correctives en vue de redresser une entité,
- positionnement marchés/produits de façon à assurer la rentabilité et la pérennité,
- validation des dossiers de croissance externe et négociation avec les cédants,
- mise sur le marché d'actifs et recherche de la meilleure valorisation.

Actions commerciales et développement

- pilotage de forces commerciales conséquentes en environnement B to B et B to C,
- mise en place de moyens et de plans d'actions pour développer le commerce,
- détermination des prix de vente et gestion de la rémunération des commerciaux.

Pilotage d'une unité industrielle

- montage et validation des dossiers d'investissement,
- décisions "make or buy",
- amélioration continue et management de la qualité et de la sécurité.

Relations d'affaires à l'international

- recherche et validation de fournisseurs,
- gestion de clients internationaux y compris les forces commerciales locales,
- pilotage de sites de production sur EMEA et USA

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Membre de l'AICVF , Officier de réserve , Administrateur de la CPAM et des URSSAF