

Jean N. - Né en 1997
97129 Lamentin
2 ans d'expérience
Réf : 2204111534

Agent de comptoir / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

Formations

2019 : Bac +3 à ITIC PARIS sur Paris
Niveau Licence en LICENCE PRO Marketing Opérationnel

2017 : Bac +2 à Ecole privé BelAir
BTS en Assistant Gestion PME PMI

2015 : CAP à Lycée Sony Rupaire sur Sainte-rose
CAP/BEP en BAC Economie Social

Expériences professionnelles

12/2021 à ce jour :

Agent de comptoir chez Avis Budget Group sur Les Abymes
Ouverture et fermeture de l'agence
Réception et état des lieux des véhicules
Gestion de la flotte conseil client
Gestion de la caisse
Réservation et planification
Facturation et élaboration de contrat de location

2021 - 2021 :

Commercial chez Couleurs Antilles sur Les Abymes
Transmettre l'image de marque de l'entreprise
Faire des prospections
Faire le porte à porte pour présenter les offres Développer les ventes et le portefeuille clients
Mettre en valeur les produits
Séduire de nouveaux clients et décrocher des contrats
Conseiller et faire des recommandations aux clients Veiller à garder des contacts réguliers
Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur

2020 - 2021 :

Chef de comptoir, responsable d'agence chez Rent A Car sur Paris
Ouverture et fermeture de l'agence
Réception et état des lieux des véhicules
Gestion de la flotte
Conseil client
Gestion de la caisse
Réservation et planification
Facturation et élaboration de contrat de location

2020 - 2020 :

Agent de comptoir polyvalent chez Rent A Car sur Paris

Ouverture et fermeture de l'agence

Réception et état des lieux des véhicules

Gestion de la flotte conseil client

Gestion de la caisse

Réservation et planification

Facturation et élaboration de contrat de location

2019 - 2019 :

Employé commerciale chez Aldi Marché

2018 - 2018 :

Assistante Service Après Vente chez Meiko France sur Torcy

Réseaux sociaux et création de flyers

Plaquettes et documents internes d'aide aux nouveaux médias

Compréhension de l'offre

Gestion de l'espace de vente

Enregistrement et planification des interventions Validation des devis

Langues

Français (Oral : moyen / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

Tenue de la caisse

Compétences informatiques

Négociation de contrats

Service à la clientèle

Inventaire

Approvisionnement

Ventes

Acquisition

Gestion d'agence

Gestion d'équipe

Logistique

Marketing

Marketing digital

Gestion de la relation client

Planification de projet

Planification

Sens de l'organisation

Gestion de la chaîne logistique

Merchandising visuel

Permis

Permis B