

Christophe B. - Né en 1970

24

20 ans d'expérience

Réf : 2204281416

Ingénieur commercial - ingénieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

Formations

1990 :

Cycle Européen du Commerce & de la Distribution

Spécialisation : Economie, Marketing, Droit et Distribution, Gestion Comptabilité

Sciences Economiques - Charlemagne Paris

Expériences professionnelles

2011 - 2012 :

Relation Clients chez Société Autrichienne & Européenne Ccc sur St Denis

Présentation & Vente de prestations de Relation clients, Call Center - CA objectifs+ 1,7 M€/an

2009 - 2010 :

Ingénieur Commercial chez Studec Effectif + 500 sur Paris - Toulouse

Vente de Prestations de Conseils, Ingénierie de Formation, Conduite du Changement

Offre de Services & d'Ingénierie de Formation, AMOA, Projets - France - CA +1, 5 M€/an

2006 - 2008 :

Ingénieur d'Affaires chez Teleperformance Tptec & Trsb +28 000 France Europe

Vente de Contrats d'infogérance & Helpdesk, Support IT

Vente de prestations en mode Régie Productions IT, Etudes IT, - France - CA +1 M€/an

2001 - 2006 :

Account Manager chez Ncr - Effectif + 1 000 France - +38 000 Monde sur Massy - Palaiseau

Management de clients Grands Comptes (ex ; Suez)

Vente de Services: Contrats d'Infogérance Global Account

TMA, Vente d'Infrastructures Systèmes Sun, HP & Réseaux Cisco, Maintenances H/W et Applicatifs,

Migrations Applicatives, Intégrations Systèmes & Réseaux - France - USA - CA +2 M€ /an

1996 - 2001 :

Ingénieur Commercial Grands Comptes chez Cv Service Internationale sur Massy - Palaiseau

Vente d'Intégration, Déploiement et Maintenance de Solutions d'Infrastructures, Sécurité Datas

Solutions de Stockages SAN & NAS, Solution de Sécurité Data - France USA - CA 1,2 M€/an

1991 - 1996 :

Ingénieur Commercial chez Ssii Abax Software Distribution Effectif + 30 France

Vente de Logiciel d'Enseignement Assisté par Ordinateur EAO sur Systèmes et Base de Données

Vente Intégration Solutions Logiciels Mainframe IBM Tuning Applicatif STROBE/Programart
France - Etats-Unis (Californie), Chasseur - CA 1M €/an

Langues

Portugais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Ingénieur Commercial - ingénieur d'Affaires (Vente de matériels & logiciels, Prestations de Services, Relations clients)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Vélo, Golf, Ski