

**Frederick G.** - Né en 1980  
**94800 Villejuif**  
**13 ans d'expérience**  
**Réf : 2205251343**

## Ingénieur commercial / apporteur d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2012** : Diplôme

Obtention de diplômes de premier et second cycle (11 années piano)

**2010** : Bac +2 à Ecole de Commerce RISE Est sur Paris

Obtention du BTS Négociation Relation Client

**2006** : Bac +2 à Ecole de Commerce ISCA sur Paris

Niveau BTS Management des Unités Commerciales

**2004** : Bac à Lycée l'Initiative sur Paris

Obtention du Bac STT (Action communication commerciale)

### Expériences professionnelles

---

**2011 - 2012** :

Ingénieur commercial systèmes d'impressions CANON, RICOH chez établissement 2j Partners

- Spécialisé dans les activités de service : Bureautique, gestion électronique de documents THEREFORE, traceurs, servers en info gérance.
- Proposer des actions d'audit (fondations, associations) permettant aux entreprises d'optimiser leurs coûts d'exploitation.
- Prospection téléphonique, physique (75001-VAL DE MARNE), négociation avec organismes de financement, établissement de devis, études de financement, signatures, fidélisation proposition de renouvellement de contrats évolutifs

**2010 - 2011** :

Apporteur d'affaires chez Artei sur Paris

- Spécialisé dans les activités de service : communication spécialisée dans le domaine du handicap en lien avec les responsables Rh.
- Proposer des actions de communication et de sensibilisation en interne comme en externe auprès d'entreprises (de plus de 20 salariés)
- Mettre sur pied des projets de sensibilisation permettant aux entreprises de répondre à leurs obligations légales (embauche, maintien dans l'emploi, sensibilisation)

**2007 - 2009** :

Commercial chez Canon Reseaux Bureautique sur Montreuil

- Vente de solutions d'impression numérique, de photocopieurs, de Fax, de solutions logiciels MICROSOFT (Pack Office) et d'imprimantes réseaux conseil
- Etudes auprès d'organismes de financement
- Prospection (physique et téléphonique) et fidélisation d'une clientèle de secteur PME/PMI

**2007 - 2007 :**

Commercial télévendeur chez Bred Bnp Paribas - Edipub sur Joinville-le-pont

- Prises d'appels, gestion portefeuille clients, suivi clients

**2006 - 2007 :**

Manutentionnaire (Volaille) chez Avigros sur Min Rungis

**2004 - 2006 :**

Commercial chez Bhv Medical sur Paris

- Accueil de la clientèle
- Vente, conseil, orientation de la clientèle, encaissement, devis
- Gestion et organisation des linéaires, gestion et organisation de salons (Palais des Congrès)
- Chargé du réapprovisionnement (call center/show room)

**1998 - 1999 :**

Volontariat chez Aide Associative Des Sans Abris

Restauration, sécurité lié à l'hébergement

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, Ciel, Sage

## Atouts et compétences

---

Ingénieur commercial/Apporteur d'affaires

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

VOYAGES, LANGUES, SPORTS, MUSIQUE