Fabrice L. - Né en 1993 77300 Fontainebleau 8 ans d'expérience Réf: 2205280850

# Chargé d'affaires

#### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région lle de France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

2013: Bac +2

BTS Professions Immobilières

- -Transactions et gestion immobilières
- Conseil en ingénierie de l'immobilier
- Droit et veille juridique
- Architecture et habitat
- Urbanisme développement durable

## **Expériences professionnelles**

### 06/2018 à ce jour :

### Marchand de biens INDÉPENDANT

REHABILITATION CORPS DE FERME - 4 MAISONS - 650 000€

Financement et acquisition d'un ancien corps de ferme et division en4 maisons

Plans architecte, dépôt de permis de construire, planning,échéancier

Préparation et gestion du chantier Programme et coordination des équipes Gestion des travaux (maîtrise d'ouvrage et budget) jusqu'à l'achèvement

#### 2016 - 2018 :

### Commercial INDÉPENDANT

Négociation auprès des promoteurs

Suivi des dépo 

ts de dossiers et de chantier

Etude de marché, faisabilité, découpe foncière, bilan financier, contrôle des coûts de constructions Veille juridique

# 2015 - 2015 :

### Conseiller Immobilier Neuf chez Kaufman & Broad

20 RDV EN 3 MOIS - 4 VENTES = 1,2 M € CA

Chasse et prospection téléphonique, mailing client, relance

Créer, développer et suivre un prospect dans un CRM

Vente VEFA à Auberviliers

Accession à la propriété, investissement locatif, PTZ, lois Pinel

Études des dossiers pour accession : vente end-to-end

#### 2013 - 2015 :

Conseiller Immobilier Neuf en alternance chez Alterea Cogedim

170 RDV EN 2 ANS- 21 VENTES = 6,4 M € CA

Commercialisation VEFA

78, 92, 94, 93, 77.

Assistance à la vente en réseaux, agences et conseillers en gestion de patrimoine (équipe de 6 collaborateurs) Accession à la propriété, Investissement locatif, PTZ, lois Duflot et Pinel

Etude de la faisabilité bancaire en partenariat avec LCL et le Crédit Foncier : vente end-to-end

# Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

# Atouts et compétences

Vente et négociation Réactivité et priorisation Autonomie et rigueur Goût pour le challenge et persévérance Gestion de projet Sens de l'organisation Chiffrage et comptabilité Capacité à s'adapter et prise d'initiative

### **Permis**

Permis B

### Centres d'intérêts

Nouvelles technologies Architecture et Design Littérature