

Cédric P. - Né en Avril 1970
65290 Juillan
13 ans d'expérience
Réf : 2205281025

Directeur des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

1995 : Bac +5 à Montréal, Canada
MBA Force de Vente

1994 : Bac +2 à Lycée St.Vincent de Paul sur Bordeaux
BTS Force de Vente

1992 : Bac +2 à LETP Cantau sur Anglet
BTS Métreur

1992 : Bac à LETP Cantau sur Anglet
Btn F4 Génie Civil

Expériences professionnelles

2010 à ce jour :

Directeur Technique chez Société Alias Invest sur Tarbes
Audit & Référencement & Prospection vente auprès des bâtiments énergivores.
Prospection & Négociation & Vente auprès du secteur privés (industriels, magasins), mais aussi public (collectivité territoriales, conseil général, armée...)
Conclusion : énormément de devis (32M€), beaucoup de rendez-vous, en attente...

2008 - 2010 :

Gérant chez Société Honka Eco Concept sur Perpignan sur le Sud de la France.
Mise en place de carte commercial pour distribuer des maisons bois.
Prospection, négociation, vente, formation, auprès de professionnel de la construction bois ou traditionnelle.
Conclusion : liquidé suite erreur administrative, alors que des ventes arrivaient (650K€), et la société allait prendre son essor (effectif 1 salarié, et 10 agents co.)

2007 - 2008 :

Directeur des ventes chez Sinto sur Aubagne
Animation commerciale, développement & référencement national.
Gestion de 12 commerciaux et 51 départements.
Référencement chez Descours & Cabaud & Gédimat +15% sur CA de 4M€.
Conclusion : pas les moyens de la politique commerciale de développement

2007 - 2007 :

Directeur de région SUD & responsable de développement national chez Wavin

Prospection, négociation, formation, animation commerciale tout négoce.
Gestion de 18 commerciaux et en qualité de grands compte 72 clients nationaux.
Plus de 40% de progression en 3ans sur un CA de 6M€ avec équipe commerciale 52M€.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

* Parfaite connaissance de la distribution & négoce industriel (GSB, négoce F.I & matériaux). * Gestion commercial, animation commercial.

* Management, organisation commerciale

* Connaissance parfaite des ENR, et du développement de réseau

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : ski, tennis, vtt, plongée, rugby, foot.

Cinéma, lecture, informatique, bricolage.

Voyages, gastronomie, vin