

Yoan C. - Né en Avril 1988
78370 Plaisir
15 ans d'expérience
Réf : 2205301243

Responsable d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 : Bac +3 à Université Versailles sur Saint Quentin

Licence Professionnelle

- Métiers du BTP, conduite des opérations et exploitations immobilières (Mention Bien)

2008 : Bac +2 à Rise sur Saint Quentin

Brevet Technicien Supérieur Négociation Relation Client

2006 : Bac à Lycée Jean Vilar

Baccalauréat Général Série Scientifique option physique-chimie

Expériences professionnelles

01/2022 à ce jour :

Responsable d'Affaires chez Les Eco Isolateurs

- Chiffrage des projets de rénovation énergétique
- Développement et gestion du réseau de sous-traitants
- Suivi de l'exécution des chantiers
- Comptes clients : bailleurs sociaux, mairies, entreprises et collectivités territoriales

2020 - 2021 :

Responsable d'Opérations chez Les Nouveaux Constructeurs

- Opération Villa Verde (Plaisir 78) : 280 logements, 7 bâtiments en R+3, 600 parkings en sous-sol
- Budget : 40 M€
- Contrôle des entreprises pendant la durée des travaux (tenue des délais, coûts, qualité)
- Suivi des travaux modificatifs acquéreurs
- Conduite des réunions de chantier en collaboration avec les maîtres d'oeuvre d'exécution
- Coordination des différents intervenants du chantier,
- Contrôle de la conformité des chantiers
- Livraison des logements aux clients, levée des réserves, et suivi du service après-vente

2019 - 2019 :

Ingénieur Commercial Grands Comptes chez Orona

- Commercialiser des ascenseurs auprès des grands comptes de la promotion immobilière
- Comptes clients : Nexity, Icade, Edouard Denis, Eiffage, Bouygues, LNC

2018 - 2019 :

Ingénieur Commercial Ventes Neuves chez Orona

- Commercialiser des ascenseurs sur les marchés privés et les marchés publics

- Comptes clients : promoteurs immobiliers, mairies et collectivités territoriales

2016 - 2017 :

Responsable Commercial chez Hope

Commercialiser des travaux et des contrats de maintenance sur des installations VMC

2013 - 2016 :

Attaché Commercial Chariot chez Fenwick Linde

Commercialiser des chariots élévateurs pour les secteurs de l'industrie, la logistique, l'agro-alimentaire

2011 - 2013 :

Ingénieur Commercial chez Fibail System

- Commercialiser des contrats de financement LLD/ LOA pour du matériel informatique ou industriel

2006 - 2010 :

Ingénieur Commercial chez Pitney Bowes

- Commercialiser des machines et logiciels de traitement du courrier pour tous les secteurs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Stratégie commerciale

Vente

Négociation

Montage d'opérations

Exploitation plans CAO

Conduite de travaux

Marchés travaux

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

crossfit voyage lecture rénovation investissement