

Joseph D. - Né en Février 1976
38460 Saint-romain-de-jalionas
22 ans d'expérience
Réf : 2205310756

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

1998 : CAP
CAP Métallerie Soudure

Expériences professionnelles

2008 à ce jour :

Technico-commercial chez Dsj Rhone Alpes Renovation

- Développement du chiffre d'affaires par le démarchage et la prospection téléphonique, rédaction de documentation commerciale,
- Prises de rendez-vous et visites commerciales,
- Analyse, expertise et proposition d'une offre commerciale et technique en prenant compte des besoins des clients et en respectant l'aspect technique ,
- Négociation des affaires de façades, prise de mesures, étude de plans, élaboration de devis, factures, et courriers administratifs,
- Gestion des commandes et négociation auprès des fournisseurs pour une meilleure rentabilité des chantiers,
- Organisation des plannings, gestion des chantiers (demande d'autorisation de travaux en mairie), suivi des clients (gestion des sous traitants, contrôle et réception des travaux et des règlements),
- Traitement et suivi des litiges

2007 - 2008 :

VRP chez Labo France

- Gestion, développement et fidélisation d'un portefeuille de clients professionnels,
- Etude, proposition et vente auprès des professionnels des produits chimiques

2005 - 2007 :

Technico-commercial chez Score - Ravalement De Façades

- Développement de l'acquisition de nouveaux clients par la prospection, les salons de l'habitat, les foires et les galeries marchandes pour prise de rendez-vous,
- Mise en place de nouveaux outils commerciaux dans le cadre du développement commercial,
- Formation de l'équipe commerciale sur le métier, les différents produits et les méthodes de vente,
- Prospection téléphonique et vente auprès des particuliers mais aussi auprès des professionnels (promoteurs, architectes) des affaires de ravalement de façades, d'isolation, et d'étanchéité des façades et de tous les travaux intérieurs dont la plâtrerie peinture

1999 - 2005 :

VRP chez Ab Diffusion

- Vente des affaires de ravalement de façades, de l'isolation, de l'étanchéité des façades et de tous les travaux intérieurs dont la plâtrerie peinture auprès des particuliers,

- Promotion de l'image de l'entreprise (salons, foires),
- Montage de dossiers de financement

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

SERRURIER MÉTALLIER/SOUDEUR

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Randonnées en quad, bricolage