

Emmanuel M. - Né en Avril 1973
31100 Toulouse
13 ans d'expérience
Réf : 2206091527

Charge d'affaires en genie-climatique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

1998 : Bac +2 à AFPA

BTS DE MAINTENANCE EN CONDITIONNEMENT D'AIR
Maintenance, climatisation, régulation, hydraulique, aéraulique.
Etudes d'installations en froid et en chauffage, contrats, devis

1998 : Diplôme

- Formation marché public interne en entreprise.
- Formation juridique interne en entreprise.
- Formation sécurité interne en entreprise.
- Formation applications pour responsable d'affaires interne en entreprise.
- Formation habilitation électrique.
- Formation logiciel Optima (logiciel devis, situation ...).
- Chaudière Gaz.
- Logiciel GMAO (logiciel SAM).
- Formation Prévention des risques liés à la légionelle dans les réseaux d'eau et d'air.
- Formation ventilation dans les ERP

1993 : Bac

Baccalauréat D (niveau)

1990 : Diplôme à lycée technique Pablo Neruda de Dieppe

Seconde TSA (Technique des Systèmes Automatisés)

Expériences professionnelles

2007 - 2012 :

Responsable d'affaires génie-climatique travaux neufs chez Société Spie Batignolles Energie Sud Ouest

- Prospection commerciale (Connaissance du marché régional en génie-climatique).
- Analyses financières et techniques des offres perdues et gagnées.
- Relations avec maîtres d'ouvrage, architectes, maîtres d'oeuvre, bureaux d'étude.
- Chiffrages d'appels d'offre travaux neufs et réhabilitations.
- Relations, visites et relances clientèle.
- Préparations et lancements des affaires avec analyses financières et juridiques en collaboration avec les services concernés.
- Relations développées avec les fournisseurs et les sous-traitants.
- Préparation et participation aux négociations d'achat affaires.
- Participation aux études d'exécution travaux en collaboration avec l'équipe bureau d'étude du service.
- Planification et organisation chantiers avec les collaborateurs.
- Management équipe travaux chantier.
- Respect et diffusion des règles de sécurité de l'entreprise aux équipes.

- Suivi des affaires travaux en exécution jusqu'à la réception puis suivi de la période de Garantie Parfait Achèvement.
- Gestion et analyse financière, facturation avec reporting mensuel au responsable hiérarchique et au responsable administratif et financier

2003 - 2007 :

Technicien chargé d'affaires petits et moyen travaux chez Société Cegelec

Chiffrages petits et moyens travaux.

- Relations, visites et relance clientèle.
- Etudes travaux en collaboration avec équipe bureau d'étude du service.
- Suivi des affaires en exécution.
- Facturation et analyse des affaires

1999 - 2002 :

Agent Technique 3ème échelon (technicien itinérant), région parisienne chez Société Begex (groupe S.e.t.s)

- Maintenance préventive et corrective (Tertiaire, Industriel, Bancaire ...)
- Mise au point d'installations de chauffage, ventilation et climatisation.
- Suivi d'un logiciel de GMAO (SAM).
- Relevés de matériel et préparation de contrat de maintenance.
- Chiffrages de devis, suivi d'affaires, relation clients, fournisseurs et sous traitants

1998 - 1998 :

Période d'application en entreprise chez Société Ertec

- Maintenance de groupe froid et de centrale de traitement d'air.
- Installation en salle propre, câblage électrique

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Sap, Optima

Atouts et compétences

CHARGE D'AFFAIRES EN GENIE-CLIMATIQUE

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

vélo, cinéma, ballade en forêt, montagne, lecture