

**Bernard B.** - Né en 1972  
**34000 Montpellier**  
**27 ans d'expérience**  
**Réf : 2206091532**

## Ingénieur d'affaires infra et cloud

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**1993** : Bac à ESIG Paris sur Paris  
BAC + 3 Marketing Management Informatique

**1992** : Bac +2 à ESIG Paris sur Paris  
BTS Marketing Action Pub

**1990** : Bac à Lycée Pierre d'Ailly sur Compiègne  
Baccalauréat Série B (Economique)

### Expériences professionnelles

---

#### **2001 à ce jour :**

Ingénieur d'Affaires Grands Comptes chez Quadria Ssii sur Montpellier

- Prospection, gestion, Développement d'un fichier client International
- Préconisation et vente de Solutions Informatique Client Serveur
- Management et Support d'Assistants Commerciaux

#### **1998 - 2001 :**

Ingénieur Commercial Grands Comptes chez Distri. Com France sur Paris

- Prospection, Gestion, Développement d'un fichier client International
- Préconisation et vente de solutions informatique client Serveur
- Management et support d'un pool d'assistants commerciaux

#### **1997 - 1998 :**

Ingénieur Commercial Spécialiste Réseaux Fast Ethernet chez Inmac Micro Warehouse sur Paris

- Gestion, développement d'un portefeuille client Européens
- Validations techniques de projets de réseaux informatiques
- Cotation en relation avec les constructeurs
- Maquettage et démonstration en clientèle

#### **1995 - 1997 :**

Chef de Produits Surgelés et Epicerie chez Maximo La Moderne sur Paris

- Prospection, développement et fidélisation d'un fichier client

#### **1993 - 1995 :**

Gestionnaire base de données, assistant aux opérations commerciales chez Hertz France sur Paris

- Gestionnaire de base de données commerciale sous Access, reporting statistiques marketing &

opérationnelles grâce au langage d'interrogation de base de données SQL

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Prospection - Gestion - Développement -Réalisation d'objectifs CA 850K, et Qualité  
Analyse - Préconisation - Vente et déploiement de Solutions High Tech IT  
Support client - Hot Line -  
Appui Commercial et Technique aux force de vente terrain  
Management, formation et Motivation d'un pool de commerciaux sédentaires  
Veille Technologique et Concurrentielle  
Relations Publique et lobbying

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

snowboard, cinéma, voyages, musique