

Julien N. - Né en Août 1983
77250 écuelles
5 ans d'expérience
Réf : 2206141902

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac +2 à IFFA d'Evry sur Evry
Niveau BTS Technico-commercial

2002 : Bac à Lycée Technique Léonard De Vinci sur Melun
Obtention du Baccalauréat technologique (STI)

Expériences professionnelles

2011 - 2012 :

Commercial terrain chez Lavendon

Commercial terrain région Ile de France. Location de nacelle élévatrice auprès d'une clientèle du BTP (charpentier, couvreurs, bardeurs, électriciens....)

2005 - 2011 :

Chargé de développement/Responsable commercial chez Groupe Inov-on

- MALICITE (Accompagnement et avantages pour les CE, salariés et client).

Fonction : Chargé de développement (Secteur Ile de France).

- Vente en BtoB auprès de TPE/PME et CE.

- CHRONO Flex (Flexibles hydrauliques sur site 24h/7j).

Fonction : Responsable commercial Région Ile de France et Région Grand Est.

- Prospector, développer et fidéliser là clientèle (Manutention, Levage, Environnement, Travaux Public, Loueurs, Industrie, Transport...).

- Soutien et accompagnement commercial auprès d'un réseau de techniciens.

2004 - 2004 :

Vendeur véhicule d'occasion auprès de Marchands et de Garages chez Ald Automotive (loueur Location Longue Durée Aux Professionnels)

- Commercialisation des véhicules en fin de contrat via plusieurs réseaux de distribution.

- S'assurer du meilleur prix de cession par rapport au prix du marché ainsi que du meilleur canal de distribution de vente

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

TECHNICO COMMERCIAL

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport :

Pratique le squash et le football. Passionné par tous les sports de glisse.