

Nicolas D. - Né en 1993
38460 Veyssillieu
10 ans d'expérience
Réf : 2206151024

Dispatcher

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Bac +2
BTS NRC

2011 : Bac Pro
BAC PRO VENTE

Expériences professionnelles

09/2021 à ce jour :

Dispatcher chez Mltm

- Gestion parc matériel Grue mobiles, Porteur grue, semi plateau, porte char, camion nacelle
- Gestionnaire Planning, Maintenance, devis, visite, conseil...)
- Gestion commercial (gestion appels d'offres, devis, suivi compte client...)
- Vérification RSE transport
- Point maintenance matériels, plan investissement
- Gestion RH (Pointages, Recrutement....)
- Management équipes 20 chauffeurs

2018 - 2021 :

Dispatcher chez La Sade

- Gérance compte fournisseur (négociation contrat cadre, mise en place, suivi...)
- Gestion flotte VL + PL (achat, entretien, contrat...)
- Gestion GNR
- Gestion du parc matériel de La DR CENTRE EST et management des équipes (chauffeurs PL / SPL / ASPIRATRICE...).
- Achat Matériels
- Respect législation transport et procédure QSE

2016 - 2018 :

Chargé d'Affaires spécialisé TP Région Rhône Alpes chez Kiloutou

- Suivi portefeuilles clients au niveau nationale
- Organisation et dispatching matériels
- Budgétisation et négociation commerciale (LLD, Accords)
- Suivi plan de formations (Caces, Financement)
- Conseil selon chantiers
- Management Equipe Commercial
- Pilotage financier
- Reporting, rédaction et gestion des litiges

2013 - 2016 :

Commercial Secteur BTP (Gros OEuvre et Télécom) chez Phénix Emploi

Conseil et accompagnement clientèles

- Participation à l'élaboration de la prospection commerciale
- Budgétisation et négociation
- Pilotage financier (CA, MB et rentabilité globale)
- Gestion du personnel (intérimaires et salariés)
- Rédaction et gestion des contrats de travail

2011 - 2013 :

Commercial en Alternance chez Adequat Intérim

- Tâches Administratives (Rédaction contrats, recrutements, Accord Cadre...)
- Prospection téléphonique et physique, rendez-vous, suivis clientèles, Fidélisation

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gestion parc matériel Grue mobiles, Porteur grue, semi plateau, porte char, camion nacelle
- Gestionnaire Planning, Maintenance, devis, visite, conseil...)
- Gestion commercial (gestion appels d'offres, devis, suivi compte client...)
- Vérification RSE transport
- Point maintenance matériels, plan investissement
- Gestion RH (Pointages, Recrutement....)
- Prospection téléphonique et physique, rendez-vous, suivis clientèles, Fidélisation

Permis

Permis B Permis CACES cat. 1 Permis CACES cat. 4 Permis CACES cat. 9