

Georges Kenny N. - Né en 1995
45 Orleans
2 ans d'expérience
Réf : 2206161658

Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 : Bac +5 à KEDGE Business School
Mastère spécialisé en Management des achats et innovations

2018 : Bac +5 à Université Catholique Saint Jérôme
Master en Supply Chain Management

Expériences professionnelles

12/2021 à ce jour :

Acheteur junior chez Def Industry

- Réaliser et veiller au respect des accords définis contractuellement
- Dialoguer avec la R&D de l'entreprise afin de suivre les évolutions des projets et de l'innovation interne
- Négocier avec les fournisseurs sur les prix, les obligations à respecter de la part du fournisseur (critères qualité, volumes et délais de livraisons...)
- Lancer et conduire des appels d'offres

2021 - 2021 :

Acheteur junior chez Monin Picard Travaux Public

- Mise en place d'une stratégie achats
- Elaboration du sourcing (prospection fournisseurs et analyse des offres)
- Négociation commerciale et sélection fournisseurs
- Suivis des fournisseurs (constitution du panel, entretien, évaluation)
- Recueil des besoins et suivis des consultations
- Globalisation des achats
- Passation des commandes
- Suivis des contrats

2019 - 2019 :

Shipping Assistant chez Bolloré Transports Logistics

- Gestion des articles
- Sélectionner un plan d'approvisionnement
- Superviser les opérations d'approvisionnement de navires
- Gestion panel fournisseurs (rédaction des cahiers de charges et lancement des consultations)
- Tenue des tableaux de bord
- Reporting : présentation de l'activité et des résultats

2016 - 2016 :

Assistant Approvisionneur chez Camwater

- Suivi des opérations d'approvisionnements
- Sourcer et sélectionner les prestataires (respect délais, analyse des indicateurs)
- Contribution à la mise en place d'une logistique intégrée
- Planifier et coordonner les opérations de transports (gestion des stocks)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Négociation commerciale
- Connaissance des leviers achats (financiers, liés aux produits, contraintes internes et externes à l'entreprise)
- Aptitude en supplier relationship management
- Connaissance du processus, des démarches et de la documentation achats
- Connaissance de la chaîne logistique

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football depuis 11 ans en club et à l'université : Défenseur centrale