

Corentin Q. - Né en 1992
44 Nantes
7 ans d'expérience
Réf : 2206171306

Responsable commercial / attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

Formations

2015 : Bac +5
BACHELOR MARKETING, COMMERCE, NÉGOCIATION

2014 : Bac +2
DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Expériences professionnelles

02/2021 à ce jour :

Responsable commercial Pôle sédentaire Bâtiment chez Ciba Ouary - Spécialiste Enveloppe Du Bâtiment sur Nantes

Prise en charge du Pôle Bâtiment de CIBA OUARY

Management de l'équipe de vente sédentaire

Gestion de l'organisation de l'atelier de cisailage, pliage, poinçonnage et chaudronnerie en collaboration avec le responsable de production

Prise en main du portefeuille de clients Grands Comptes (sédentaire et itinérant)

Réalisation d'études techniques et personnalisées

Organisation de salon et de showroom

2019 - 2021 :

Attaché commercial interne chez Ciba Ouary - Spécialiste Enveloppe Du Bâtiment sur Nantes

Gestion accueil physique, téléphonique et mail de l'agence

Proposition commerciale, négociation, suivi de dossier, logistique, SAV

Organisation logistique, service de livraison interne et externe

2016 - 2019 :

Attaché commercial interne chez Almet - Distributeur Produits Aluminium Et Inox sur Bordeaux

Gestion portefeuille client professionnels et particuliers

Prospection téléphonique

Accueil physique et téléphonique des clients

Établissement d'offres commerciales et relances téléphoniques

Saisie et suivi des commandes, SAV

Gestion de la relation avec fournisseurs extérieurs

2015 - 2016 :

Commercial sédentaire chez Itancia - Distributeur Informatique sur Cholet

Gestion et développement partenariat avec Orange Business services et ses filiales en binôme

Gestion portefeuille client région OUEST / DOM-TOM / ILE-DE-FRANCE

Développement de marques constructeur neuf et éco-recyclé : POLYCOM, PLANTRONICS, SENNHEISER, JABRA, ALCATEL, AASTRA, AVAYA, AUDIOCODES, MITEL.
Développement activités REPAIR / IPHONE

2014 - 2015 :

Assistant marketing - Contrat de professionnalisation chez Malakoff MEdÉric - Marché De La Santé Individuelle sur Angers

Lancement de campagne produit

Développement "Projet de console commerciale"

Gestion de demandes commerciales

Création et mises à jour de supports de commercialisation

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management

Gestion agence commerciale

Gestion portefeuille client

Prospection physique et téléphonique

Développement projet marketing

Réalisation d'analyse de marché

Négociation et gestion de projets

Permis

Permis B