

Simon M. - Né en 1997
95800 Cergy
2 ans d'expérience
Réf : 2206210830

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 : Bac +5 à ESGCI

Master Business Development - Management commercial.

Techniques de ventes, Management des équipes, étude de marché, Business development, Plan Marketing

2018 : Bac +3 à Université Catholique D'Afrique Centrale (UCAC)

Licence en Management Audit et Contrôle Audit Financier, Audit Fiscal, Audit Interne, Contrôle interne, Comptabilité Approfondie, Marketing

Expériences professionnelles

2021 - 2021 :

Commercial chez Abs Distribution

Prise des appels entrants.

- Relance des prospects.
- Assurer le service après-vente.
- Relance des clients qui sont en impayés.
- Négocier avec les clients afin de résoudre les litiges et conflits résultants d'un SAV

2020 - 2020 :

Assistant Marketing chez Bee-kidz

- Création des contenus pour les réseaux sociaux (Facebook, Instagram).
- Elaboration un planning éditorial pour suivre les activités et faire des publications sur les réseaux sociaux.
- Management d'une équipe de dix (10) personnes pour le street marketing.
- Établissement de reporting hebdomadaire.
- Veille concurrentielle.

2018 - 2018 :

Auditeur stagiaire chez Cabinet Comptable Ngan Jean

- Tenue journalière de la comptabilité générale des entreprises (5).
- Rédaction des notes de présentation pour les débuts de missions.
- Participation à la mise en place du manuel de procédure (collecte d'informations).
- Pointage et lettrage des comptes de tiers (fournisseurs, clients).
- Participation aux contrôles internes réalisés pour les clients.

2016 - 2016 :

Commercial chez Satcom

- Prospection et négociation des contrats.
- Gestion du portefeuille de prospects, du premier contact aux premières ventes.

- Relance des clients (téléphonique, message).
- Présentation de l'entreprise aux prospects

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Business Developer (Techniques de ventes, Management des équipes, étude de marché, Business development, Plan Marketing)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Football.
- Natation
- Organisation des bals dansants (05 soirées).
- Gestion d'une boîte de nuit (Le Caveau Night-Club).