

Né en 1970
77950 Moisenay
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2207041250

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1988 : Bac
BAC G2 inter entreprise

1988 : CAP
CAP de comptabilité

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :
Technico-commercial chez Société Kdi Négoce Généraliste Tôles
Clientèle de serruriers, mairies, décorateurs, entreprises btp...
Prospection en Turquie pour l'importation de pierres naturelles, en vue de développer un marché avec les négoce en matériaux

2009 - 2010 :
Technico-commercial chez Société Dierre ; Fabrication Et Distribution De Portes Blindées
Création du poste pour le suivi et le développement sur la France des enseignes LEROY MERLIN et LAPEYRE.
Etablissement des devis, suivi des commandes, relation avec les centrales d'achats.
Formation des vendeurs et artisans.
SECTEUR : France

2004 - 2009 :
Agent commercial indépendant
Référencement auprès des centrales d'achats des différentes sociétés représentées.
Suivi et développement des négoce en matériaux, menuisiers, agenceurs, fenêtriers, couvreurs
Prescription auprès des architectes et bureaux d'études.
SOCIETES REPRESENTEES en tant qu'agent commercial
FAKRO : fabrication de fenêtres de toits
LANDINI : fabrication d'éléments de toitures en fibro ciment
CFP : fabrication de portails alu et pvc
DISTEP : distribution de motorisations pour portails et portes de garages
ROMEX : fabrication de joints pour dallages et pavés
CHIAPPEROSTONE : extraction de pierres naturelles et pavés

2001 - 2003 :
Technico-commercial chez Fabemi : Fabrication Et Distribution De Pierres Reconstituées
Clientèle : négoce matériaux, paysagistes, architectes, pisciniers
Mise en oeuvre et suivi de chantiers

Gestion de stock de plates-formes logistique (UNMRP / LETNA)
SECTEUR : IDF, Nord, Normandie, Est

1997 - 2001 :

Technico-commercial chez Autogyre : Fabrication Et Distribution De Ventilation Naturelle Et Mécanique
Clientèle : GSB, négoce matériaux, fournitures industrielles, quincailleries
Encadrement de deux commerciaux juniors
SECTEUR : IDF, Normandie, Centre

1996 - 1996 :

Technico-commercial chez Actis : Fabrication Et Distribution D'isolation Mince
Clientèle : négoce matériaux, couvreurs, entreprise générale, architectes.
SECTEUR : 27, 28,76

1989 - 1996 :

Technico-commercial chez Amar (filiale Legrand) : Fabrication Et Distribution De Systèmes D'alarmes
Clientèle : GSB, électriciens.
Implantation des produits en rayons et animations
Formation des vendeurs magasins
Suivi des points de ventes.
SECTEUR : IDF ouest, Normandie, Bretagne, Centre

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Technico-commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Golf, co-fondateur et éducateur fédéral d'une école de rugby, boxe française, saxophone, lecture