

**Emmanuel R.** - Né en 1968  
**78570 Andrésy**  
**27 ans d'expérience**  
**Réf : 2207220948**

## Responsable atelier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Administration et juridique.

### Formations

---

**2012** : Diplôme

Ecole de vente Citroën 6 mois

**2012** : Diplôme

Formation responsable des services technique

**2009** : Diplôme

Bilan de compétences

**2008** : Diplôme

Formation commerciale 15 jours

**2008** : Diplôme

Formation en gestion du temps 10 jours

**2007** : Diplôme

Formation sur la gestion des situations de crises 10 jours

**2006** : Danseuse à La Ballettakademie Köln

Formation sur la gestion des conflits 5 jours

**2006** : Diplôme

Formation en management de 5 jours

**1986** : Bac

Baccalauréat comptabilité

### Expériences professionnelles

---

**2019 à ce jour** :

Responsable atelier chez Kiloutou Ctr De Gennevilliers Agence élévation Et Terrassement

Encadrement de 9 techniciens.

Gestion technique, diagnostic avec les techniciens des pannes et remise en état des machines

**2018 - 2019** :

Responsable des ateliers de Sarcelles, Conflans Saint Honorine, Bessancourt et Vigny chez Société Sepur

Gestion de l'ensemble des sites au niveau technique et infrastructures.

Gestion de 100 véhicules ( BOM, Ampiro, Evolupac, Ballayeuse et Plateau)

Encadrement de 9 techniciens

**2015 - 2018 :**

Responsable technique chez Site Transdev De Montesson La Boucle

Gestion de l'atelier et des infrastructures du site. Encadrement de 10 personnes pour la maintenance des véhicules. Le site à trois activités Urbain, Inter urbain et Tourisme

**2010 - 2015 :**

Responsable des approvisionnements et achats pour les 3 ateliers chez Groupe Tvo

**2010 - 2015 :**

Responsable de l'atelier TVO chez Groupe Transdev (société De Transport Urbain) sur Argenteuil

**2005 - 2010 :**

Responsable gestion de stocks et achat pièces chez Société Cfm - Société Spécialisé Dans La Manutention (vente, Location, Après-vente Et Pièces Détachées)

Gestion du magasin de pièces détachées et des achats dans le secteur de la manutention.

**2003 - 2005 :**

Gestionnaire de stocks chez Société Codigel

Gestion des stocks de pièces dans le secteur des collectivités, bars et restaurants

**2002 - 2003 :**

Approvisionneur pièces chez Société Renault (centre Pièces Détachées) sur Eragny Sur Oise

Gestion et approvisionnement chez les fournisseurs pour l'Europe entière

**1996 - 2001 :**

Vendeur véhicules neufs et occasions chez Société Toyota France sur Asnières Sur Seine

Vente de véhicules et d'accessoires aux particuliers et aux sociétés

**1994 - 1996 :**

Vendeur véhicules neufs succursale chez Citroën sur Neuilly Sur Seine

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AS 400, Sage

## Atouts et compétences

---

Gestion

Administrative et financière (respect des budgets, des marges, mise en place et suivi des tableaux de bords, courriers)

Suivi des stocks physiques et informatiques (entrée/sortie, réapprovisionnement, taux de rotation, taux de service, contrôle quantités et qualités)

Mise en place et suivi des procédures

Mise en place du plan de prévention

Référant pour les sociétés extérieures intervenant sur les sites

Organisation de réunion sur site et en extérieur

Chef de projet sur la mise en place norme FACE SECURITE (équivalent ISO)

Gestion du parc automobile (achat entretien, assurance et sinistre)

Règlement des factures d'achats et signature pour le groupe

Achat et approvisionnement  
Sourcing et sélection des fournisseurs  
Négociation avec les fournisseurs (quantités, tarifs, délai) et appel d'offre avec rédaction cahier des charges  
Passage des demandes d'achats  
Règlement des factures  
Traitement des litiges techniques, transports, délais et de facturation  
Organisation de réunion de crise  
Ordonnancement et planification

Management  
Encadrement de collaborateurs entre 10 et 15  
Sélection, entretien et embauche de personnel  
Entretien annuel  
Mise en place des plans de formations individuels

Vente  
Gestion d'un portefeuille clients (Kiloutou, Loxam, Point P, Plateforme du bâtiment...)  
Négociation commerciale  
Mise en place d'actions commerciales  
Location de chariots élévateurs sur courtes durées (contrat, livraison et facturation)

## Permis

---

Permis B