

**Samber R.** - Né en 1985

--

**7 ans d'expérience dont 3 à l'étranger**

**Réf : 2208101121**

## **Ingénieur en génie civil / responsable de secteur / ingénieur commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

### **Formations**

---

**2010** : Bac +5 à INSEEC (Institut Supérieur d'Etudes Economique et Commerciales) sur Paris  
Master Business Management, Majeure Finance

**2009** : Bac +5 à ESTP (Ecole Spéciale des Travaux Publics et du Bâtiment) sur Paris  
Master Ingénieur en Génie Civil

### **Expériences professionnelles**

---

**2010 - 2012** :

Ingénieur chargé d'affaires Grands Comptes, V.I.E chez Spie Oil&gas Services - Doha, Qatar

- Ventes de services et optimisations des revenus auprès de Grands Comptes internationaux (Exxon, Shell, Ch2mHill...)
- Assiste Direction régional dans le développement commercial, présentations, réponses appels d'offre (Networking, Lobbying, Événements industriels, prospection commerciales etc.)
- Gestion de projet, suivi des indicateurs statistiques et contrôle des coûts, travaille en relation avec Équipes Techniques
- En charge du développement et du maintien d'une base de données clients et veille stratégique
- Produit reporting d'activité et analyse de marché (Cours, Demandes, Stocks, Tendances, Prévisions, Analyse pays...)

**2009 - 2009** :

Research Analyst, stage 6 mois chez Societe Generale Investment Banking sur Londres, Angleterre

- Réalisation d'études statistiques et économétriques sur les données fondamentales (demande, offre, stocks, prix) et paramètres de marché (prix à terme, volatilité, corrélation, etc.)
- Contribution à la rédaction de documents (hebdomadaires, mensuels & trimestriels) destinés aux traders et aux clients matières premières
- Support aux analystes seniors dans l'élaboration et le développement de leurs modèles d'analyses et de prévisions de marchés

**2008 - 2008** :

Assistant directeur de travaux, projet de tunnel, stage 4 mois chez Vinci, Construction sur Paris

- Supervise et chargé de coordination et implémentation des outils, contacts et négociations avec fournisseurs
- Supervise qualité de construction, couts, planning avec les équipes d'ingénieurs
- En charge des normes et procédures HSE

**2005 - 2008** :

Conseiller de vente / Ambassadeur de marque / Account manager chez Vuitton, Omega, Rolex, Sony,

## **Blackberry, Audi, Bmw Cars sur Paris**

- Contribue activement aux objectifs de vente et chiffres d'affaires, fournit conseils à une clientèle locale et internationale, délivre haut-degré de service client
- Chargé du réapprovisionnement produits, communique indicateurs commerciaux et niveau des stocks à la direction
- Planifie et assure présentation produits, CRM coordination et développement portefeuille clients
- Participe aux campagnes de lancement produits (Marketing, Logistique, Mailing...)

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Ingénieur en génie civil/Responsable de Secteur/ Ingénieur commercial/Ingénieur chargé d'affaires grands comptes en industrie

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Nombreux voyages à travers L'Afrique, L'Asie, L'Europe, Le Moyen Orient et Usa

Gemmologie, Passionné de montres et de voitures

Grand intérêt pour la Politique, les Relations Internationales et l'Histoire

10 ans de rugby, Déplacements aux 2 dernières coupes du Monde de Football, grand amateur de Sport US et de courses Auto