

**Gregory O.** - Né en 1987  
**27110 Venon**  
**12 ans d'expérience**  
**Réf : 2208161338**

## Directeur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2006** : Bac Pro à ECOFIC  
BAC PRO COMMERCE

**2004** : BEP à GRETA  
BEP ELECTRONIQUE

### Expériences professionnelles

---

#### **2021 à ce jour :**

VRP exclusif chez Geoxia sur Evreux

Définition précise des attentes et demandes des clients et prospects. Commercialisation d'habitats individuels auprès de clients particuliers, recherche de terrains, aide à la conception des projets de construction, suivi des travaux.

Mise à jour du fichier clients sur le CRM, montage des dossiers et établissement des contrats

#### **2019 - 2021 :**

Chef de rayon chez Leclerc sur St Pierre Les Elbeuf

Planification d'un calendrier d'animations en rayon afin de permettre aux clients de découvrir des produits.

Gestion méticuleuse du processus d'approvisionnement. Recherche permanente de nouvelles sources d'approvisionnement Gestion attentive des stocks

#### **2018 - 2019 :**

Directeur region chez Chaussea - Region Centre

Gestion du démarrage et de l'ouverture de nouveau magasin.

Gestion du merchandising et de l'aménagement des points de ventes. Recrutement de directeur de magasin, adjoint, étude et tri des candidatures, conduite des entretiens d'embauche, évaluation des compétences et sélection des meilleurs profils, intégration des recrues.

Veille à la bonne tenue des espaces de vente et à leur propreté, mise en oeuvre d'actions correctives le cas échéant

#### **2015 - 2018 :**

Directeur de magasin chez Chaussea - Region Centre

Mise en place des collections selon l'identité de la marque.

Zoning : aménagement de points de vente.

Sensibilisation des équipes de vente à la mise en valeur des produits afin d'optimiser les ventes.

Encadrement du personnel, animation de briefs pour présenter les objectifs et le programme de l'activité, fédération des collaborateurs autour des valeurs de

l'entreprise, veille à la cohésion de l'équipe.

Suivi des indicateurs de performance, élaboration de stratégies commerciales pour renforcer le développement du chiffre d'affaires et atteindre les objectifs fixés

**2010 - 2014 :**

Responsable magasin chez Districenter

Encadrement du personnel , animation de briefs pour présenter les objectifs et le programme de l'activité, fédération des collaborateurs autour des valeurs de l'entreprise, veille à la cohésion de l'équipe. Suivi des indicateurs de performance. Traitement des réclamations et des litiges

**2008 - 2010 :**

Directeur de magasin chez Gemo - Centre

Formation des différents membres de l'équipe.

Gestion du démarrage et de l'ouverture d'un nouveau magasin. Gestion du merchandising des produits

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Négociation commerciale
- Gestion commerciale
- Aisance relationnelle
- Reporting commercial
- Analyse des indicateurs commerciaux
- Merchandising
- Suivi des stocks

## Permis

---

Permis B