

Laurent H. - Né en 1968
91390 Morsang-sur-orge
24 ans d'expérience
Réf : 2208181455

Agent de maintenance

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2012 : Diplôme

Formation diagnostiqueur immobilier (certifications : Plomb, Amiante, Termites, Gaz, Électricité, DPE...Loi carrez, ERNT.)

1993 : Bac +3 à université de St Denis

Licence de Mathématiques

1989 : Bac à Lycée Armand Carrel sur Paris

BAC Commerce

1986 : BEP à Lycée Professionnel Jean Jaurès sur Paris

BEP Comptabilité/Gestion

Expériences professionnelles

2010 - 2011 :

Chauffeur livreur commercial pièces détachées automobiles réseau Citroën chez Siel Transport

2009 - 2010 :

Maitrise d'oeuvres couvertures charpentes, agencements des combles, véranda chez Société Geslin

2007 - 2008 :

Projet de création d'entreprise (Distribution de matériel sportif haut de gamme ...)

1987 - 2007 :

Responsable de Rayon Expert chez Leroy Merlin sur Massy

Responsable de rayon secteur Menuiserie et Rangement

-Animation d'une équipe commerciale de 8 à 22 conseillers technique, expert vendeur. (33% de PDM), 80 millions de CA. Communication : organisation de salon, mailing, publicité et actions commerciales locales et régionales.

Missions transversales :

-Mise en place de la restructuration et sectorisation du rayon Rangement (budget, objectifs, profil de l'équipe, déploiement de la stratégie commerciale, outils d'aide à la vente).

-Responsable de la charte de la mise en place du remodeling du magasin, extension de 8 700 à 22 000 m² : Conduite et planification des phases travaux. Contrôle budgétaire.

-Mise en place et conduite du service Pose (fermetures, cuisines, dressing, parquet, etc...) : Définition du mode opératoire, recherche des partenaires, négociation, GRC, suivis dossiers (100/mois), contrôle et gestions de chantiers

Langues

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

BATIMENT-CONSTRUCTION

- GROS OEUVRES : - Maçonnerie
 - Charpentes
 - Couvertures

-SECOND-OEUVRE : - Électricité

- Flooring
- Isolation
- Aménagement de l'espace
- Menuiserie

GESTION-MANAGEMENT

- Déterminer, planifier, contrôler et coordonner l'activité des vendeurs experts et des artisans partenaires.
- Construire, suivre les objectif et analyse des résultats.
- -développer la rentabilité du service pose et pilotage du compte d'exploitation

COMMERCE/MARKETING

- Accueillir, conseiller, identifier les besoins et Fidéliser la clientèle.
- Assurer, planifier la veille concurrentielle et garantir le bon fonctionnement et développement de l'activité commerciale.
- Coordonner l'activité commerciale avec le service pose.
- Assurer la présentation et disponibilité produits.
- Élaborer des actions pour promouvoir et vendre les nouveaux produits et services.
- Concevoir et organiser les implantations (plan de masse, squelette).
- Animer, gérer et diriger les synergies et cours de pose autour des opérations évènementielles
- Formations produits seconds oeuvres et animations cours de bricolage.

Permis

Permis B