

Cyril C. - Né en 1985
97600 Mamoudzou
5 ans d'expérience
Réf : 2208230955

Responsable programme junior / charge d'operation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans l'Immobilier.

Formations

2009 : Bac +5 à Euromed sur Marseille

MASTER I ET II DE MANAGEMENT IMMOBILIER, CONSTRUCTION ET AMENAGEMENT

- Étude de cas et projet de groupe : développement foncier et montage d'opération immobilière (analyse de l'environnement économique, socioculturel, étude de faisabilité, financement, etc.)
- Mémoire : l'immobilier et le développement durable (soutenance 11/2009)

2006 : Bac +3 à Université de Luminy sur Marseille

LICENCE STAPS (Sciences et Techniques des Activités Sportives)

- Organisation d'un stage d'initiation à la plongée pour les jeunes des quartiers défavorisés : recherche de subventions, mise en place de partenariats

2004 : Diplôme

Formé aux 1er secours (AFPS), titulaire du permis hauturier

Expériences professionnelles

01/2010 - 2010 :

Commercial chez Agence De L Ile - Mayotte -agence Immobilière, 7 Collaborateurs, Mayotte

- Location/vente, prise de nouveaux mandats, gestion du portefeuille, prospection, réalisation des objectifs, montage de projet immobilier (petit collectif /individuel) pour des particuliers

2009 - 2009 :

Chargé d'opération chez Sim -société D'economie Mixte - 81 Collaborateurs, Mayotte

- Gestion et développement des opérations
- intervention dès le montage d'opérations de superstructures, d'aménagement, d'études de faisabilités.
- superviser le montage administratif, technique et financier des opérations
- gestion et suivi des travaux de construction/factures/rédaction marché/appels d'offres

2008 - 2008 :

Chargé de gestion de l'activité syndic chez Arom --agence Immobilière, 8 Collaborateurs, Mayotte

Reporting au Chef d'agence

- Traitement et règlement des litiges.
- Mise à jour de retards cumulés dans le traitement des dossiers

2006 - 2008 :

Conseiller de vente chez Decathlon (équipement Sportif)

Collaboration au merchandising, aux stratégies marketing et promotionnelles du rayon des raquettes de tennis.
Résultat : chiffres de ventes performants notamment à l'échelle régionale

2005 - 2006 :

Manutentionnaire chez Baerlocher (usine/production Cire)

2005 - 2005 :

Agent de sécurité chez Apgi

2004 - 2005 :

Educateur sportif (encadrement et organisation de stages multisports, de stages tennis, plongée)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- Montage et gestion de programmes immobiliers
- Développement de compétences managériales (stratégie d'entreprise, marketing et GRH) et sectorielles en droit foncier et droit de l'urbanisme, économie du logement, marketing en milieu immobilier, financement et fiscalité, maîtrise d'ouvrage
- Déterminé, qualité d'écoute, goût du travail en équipe, sens du résultat

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Nombreux voyages dont Mer rouge, Afrique du Sud, Kenya, Tanzanie, Zanzibar, États-Unis, etc.
Pratique du tennis (classé 15/1), plongée sous-marine (niveau 4, Padi Dive master)