

Saad F. - Né en 1994
95610 Eragny Sur Oise
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2208241234

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2019 : Bac +5 à ESGF

Master 2 Finance d'entreprise - Diplome RNCP niveau 1 - Titre Ingénieur Financier
Financial analysis, Gestion de trésorerie, Financial accounting, Corporate finance,
AMF Politique de financement, Évaluation d'entreprises, Gestion

2015 : Bac +3 à UFR de Cergy

Licence -Économie GestionFinance

Analyse financière, Politique d'investissement, Économétrie approfondie, Finance de
marché, Informatique, Microéconomie, Macroéconomie, Optimisation, Statistiques

Expériences professionnelles

2020 à ce jour :

Business Developer chez Studio Fr Voice

- Analyser la situation de l'entreprise et dégager des stratégies de développement
- Prospector, rechercher de nouvelles cibles et les contacter
- Proposer des offres correspondantes, négocier et closer les opportunités

2019 - 2020 :

Business Developer chez Studio Moebius

- Élaboration d'une stratégie de prospection et prise de rendez-vous
- Identification et qualification de nouveaux leads
- Accompagner l' équipe dans la phase de commercialisation
- Rechercher et mettre en place des partenariats

2017 - 2017 :

Analyste crédit chez Banque Mauritanie

- Analyse et contrôle du risque des dossiers de crédit, en analysant en détail la cohérence des informations en respectant les procédures Bâle III et LCB
- Analyse des ratios et de la CAF afin de déterminer la solvabilité des demandeurs
- Présentation des dossiers au comité de crédit (montage juridique et financier).

2016 - 2016 :

Conseiller Financier chez La Banque Postale

- Analyse des dossiers de crédits et évaluation des risques clients liés aux prêts.
- Participation à des RDV clients, montages de dossiers, réalisation d'actions commerciales

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Financières (Calculs financiers. Analyse du risque financier. Analyse des dossiers de crédits analyse des ratios et de la CAF.

Gestion d'un besoin de financement. Contrôle des pièces d'un dossier.

Évaluer la solvabilité. Emettre un avis) -

Commerciales (Identifier les besoins d'un client. Proposer une offre adaptée. Arrêter ou rendre une décision.

Développer un portefeuille clients , prospecter, relancer . Représenter une structure)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Tennis