

Driss M. - Né en 1983
57470 Hombourg-haut
7 ans d'expérience
Réf : 2208271000

Attache technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Bac +2
BTS Négociation Relation Client

2007 : Diplôme
Formation ATTACHE COMMERCIAL

2005 : Bac Pro
BAC professionnel en Énergétiques

2001 : BEP
BEP MECSI Maintenance des équipements et des commandes de systèmes industriels

Expériences professionnelles

2010 - 2011 :
ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL Chauffage & Sanitaire chez Etablissement Gregoire sur Rosny Sous Bois

2008 - 2010 :
TECHNICO-COMMERCIAL Chauffage et Energies renouvelables chez Etablissement Viessmann sur Faulquemont

2008 - 2008 :
VENDEUR CONSEIL Chauffage & Sanitaire chez Etablissement Leroy Merlin

2007 - 2007 :
ATTACHE COMMERCIAL (VRP) Énergies renouvelables chez Etablissement Huis Clos sur Metz

2004 - 2007 :
Stagiaire chez Sté Manachi /chauffage Dorkel/stévagner/sté Graci
Vente de systèmes de chauffage et de climatisation/ Dépanneur chauffagiste/Installateur chauffagiste

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

COMMERCIAL

- Réceptionner appels téléphoniques clients (comptoirs)
- Renseigner les clients sur le suivi de commande
- Négociation fournisseur (délai, prix, garantie , règlement...)
- Suivi des paiements de commandes (facturation, contentieux..)
- Enregistrement des commandes (transmission des informations)

TECHNIQUE

- Panneaux solaires - photovoltaïques
- Pompes à chaleur (air/eau, eau/eau, & eau/eau glycolée)
- Chaudières & radiateurs multi-marques (Frisquet,Chappee, Duval,Leblanc. . /Deville, Acova, Vasco, Thermor...)

ÉTUDES DE PRIX

- Étude de faisabilité
- Chiffrage
- Relevé des mesures
- Devis

Permis

Permis B