

Thibault W. - Né en 1983
92500 Rueil-malmaison
20 ans d'expérience
Réf : 2209041231

Chargé d'affaires plomberie chauffage rénovation

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Diplôme

Quali gaz, Quali sol, Quali PV

2003 : Diplôme

Aspirant Compagnon du devoir

2002 : BEP à Compagnons du devoir

BEP Sanitaire, chauffage

2000 : BEP sur Bosserville

BEP clim et câblage industriel

Expériences professionnelles

2011 à ce jour :

Chargé d'affaires Plomberie Chauffage Rénovation chez Groupement De Travaux Du Bâtiment

Stratégie des coûts et performances lier au chantier

Typologie d'interlocuteurs : PDG, DG, Architecte, cabinet de gestion, Commercial, (Fabricant, Fournisseurs), Particuliers

2010 - 2011 :

Chargé d'affaires indépendant sur Nancy

Système énergies renouvelables /Plomberie /Chauffage

2010 - 2010 :

Chargé de mission chez Institut Des Metiers Du Sanitaire Et Du Genie Climatique Association Ouvrière Des Compagnons Du Devoir Du Tour De France

Création et rédaction des contenus de cours du Bac Pro TISEC

(Technicien en installation des systèmes énergétiques et climatiques)

2008 - 2010 :

Chargé d'affaires : Système énergies renouvelables /Plomberie /Chauffage chez Energetik Concept, Installations Photovoltaïque, Cesi Et Chaudière Solaire, Pac sur Vandoeuvre Les Nancy

2007 - 2007 :

Chargé d'affaires chez Thevenin, Rénovation De L'habitat sur Orléans

2006 - 2007 :

Vendeur magasin chez Groupe Saint Gobain, Filiale Cedeo Sanitaire, Chauffage sur Nancy

2003 - 2006 :

Gestion stock, parc matériel et véhicule, appro chantier chez Soclima sur Nancy

2002 - 2003 :

Chef d'équipes chez Daniel Robert, Installations Sanitaires Chauffages Haut De Gamme Et Particulier sur Palaiseau

2002 - 2002 :

Installateur autonome chez Soclima, Installations Sanitaires Chauffages Collectif sur Nancy

2000 - 2002 :

Apprenti chez Mazouni, Installations Chauffages, Sanitaires Et Toiture Sur Pavillons Individuel sur Nancy

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Stratégie des coûts et performances liée au chantier
Élaboration et mise en place des processus d'organisation pour la réalisation.
Développement et management des équipes y compris sous-traitant.
Réalisation d'études de besoins et projets de prospects.
Prospection, suivi, développement des comptes clients.
Planification, gestion et rentabilité du chantier

Permis

Permis A Permis B

Centres d'intérêts

Natation, VTT, tir sportif, snow-board, moto