

Yasmine L. - Né en Septembre 1998
27000 évreux
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2209141254

Conseillère de vente

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 : Bac +3 à Lycée les Bruyères / Université de Rouen sur Rouen
Double cursus CPGE Licence 3 AES

2020 : Bac +2 à Lycée les Bruyères sur Sotteville-lès-rouen
BTS Commerce international

2019 : Diplôme sur Mantes La Jolie
Prévention secours de niveau 1

2019 : Diplôme sur Rueil Malmaison
Certificat de Qualification Professionnelle, Opérateur de Parcours Acrobatiques en Hauteur

2017 : Bac à Lycée Saint Exupery sur Mantes-la-jolie
Baccalauréat STMG (Gestion Finance et Comptabilité)

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :
Conseillère de vente chez Desigual sur Flins-sur-seine
Préparation de commandes
Gestion de caisse
100% d'objectifs atteints

2021 - 2021 :
Conseillère formation chez Sf Consulting sur Rosny-sur-seine
Fidélisation de clients
Prospection téléphonique

2020 - 2020 :
Agent de transit chez Galax sur Le Havre
Cotation maritime

10/2019 - 2019 :
Commercial B to C chez Ortex International sur Faro, Portugal
Étude de marché
Rencontre de prospect
Relevé de prix
Présentation et vente de produits

02/2019 - 2019 :

Commercial terrain B to C chez Les Gourmandises De L'artisan sur Cologne, Allemagne
Étude de marché
Relevé de prix
Rencontre de prospect
Présentation et vente de produits

2019 - 2021 :

Opératrice de parcours acrobatique chez Accrocamp sur Moisson
Chef d'équipe
Contrôle conformité des matériaux
Inventaire
Prévention des risques

2019 - 2019 :

Commercial BtoB chez Gexxi Elevadores sur Malaga, Espagne
Etude de marché
Rencontre de prospect
Recherche de fournisseurs
Gestion de sous traitants

10/2018 - 2018 :

Téléprospectrice chez Voxens sur Rouen
Fidélisation de clientèle
100% objectifs atteints

2017 - 2018 :

Equipièrre polyvalente chez Mc Donalds sur Saint-quentin-en-yvelines

01/2013 - 2013 :

Stage d'observation chez Vinci Autoroutes sur Rueil Malmaison

Langues

Portugais (Oral : moyen / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

Accueil client
Appels d'offres
Démarchage et fidélisation de la clientèle
Gérer un agenda
Gestion de caisse
Gestion d'un portefeuille client
Logistique
Ordonnancement
Organisation d'expéditions internationale de marchandises
Préparation de commandes
Préparation planning
Prospection
Réalisation de facture et devis

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Jeux d'échecs

Musique

Sport

Théâtre

Voyage